

30NODI

MARINA, CHARTER, EVENTS AND MARITIME SERVICES

2,00 €



FROM SALERNO TO EOLIE BY ALICOST



CAMBIASO RISSO MARINE & AVIATION

**YOUR INTERNATIONAL BROKER
FOR SHIPPING AND YACHTING INSURANCE**



CR MAG - Cambiaso Risso Marine & Aviation

Via Francesco Crispi, 74 - 80121 Naples - Italy

Ph: +39.081.668488 - Fax: +39.081.665963

info@crmag.eu



YEAR 11

JUNE 2018



Testata giornalistica
Iscritta al numero 8
del Registro della Stampa
del Tribunale di Torre Annunziata
con decreto del 04/05/07

Iscritto al registro degli operatori
di Comunicazione
N° iscrizione ROC: 28757

SUMMARY

- 4. INTERVIEW WITH FABIO GENTILE, ALICOST CEO
- 8. PORT AUTHORITIES
- 12. INTERVIEW WITH GUIDO GRIMALDI, ALIS
- 16. NAPLES SHIPPING WEEK: INTERVIEW WITH MASUCCI
- 20. ASSOAGENTI CAMPANIA: INTERVIEW WITH SORRENTINI
- 24. "GRIMALDI ARMATORI" BY BIANCA D'ANTONIO
- 26. VERSILIA YACHTING RENDEZ-VOUS
- 29. INTERVIEW WITH MARIACELESTE LAURO
- 32. FEDERAGENTI: COALITION AGAINST EMERGENCIES
- 34. LUISE YACHTING RIVIERA
- 38. SPECIAL: CASTELLAMMARE DI STABIA
- 46. GENOA BOAT SHOW
- 50. CAPRI YACHT SERVICES
- 54. CR MAG, CAMBIASO RISSO MARINE AND AVIATION
- 56. MV MARINE: LUXURY AND TECHNOLOGY
- 60. MARITIME TRANSFERS

editor
By Tourist Ltd

editorial office
Salita Sopramuro, 2
Amalfi (SA)
ph. (+39) 081 8723270
www.30nodi.com
info@30nodi.com

editorial manager
Luisa Del Sorbo

editor in chief
Pino Sangiovanni

SPECIAL

4

INTERVIEW WITH FABIO GENTILE



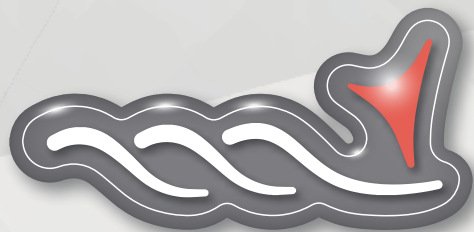
38

CASTELLAMMARE DI STABIA



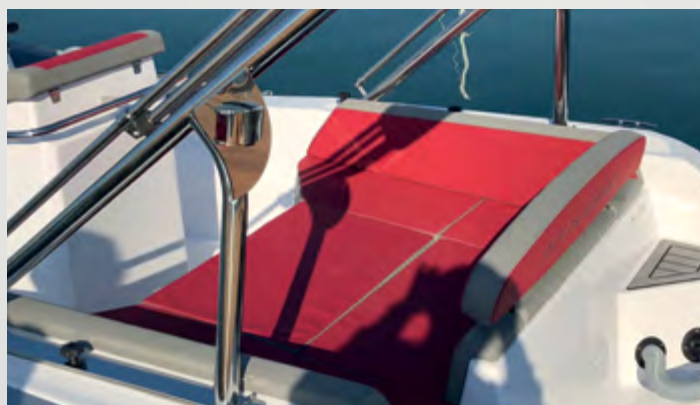
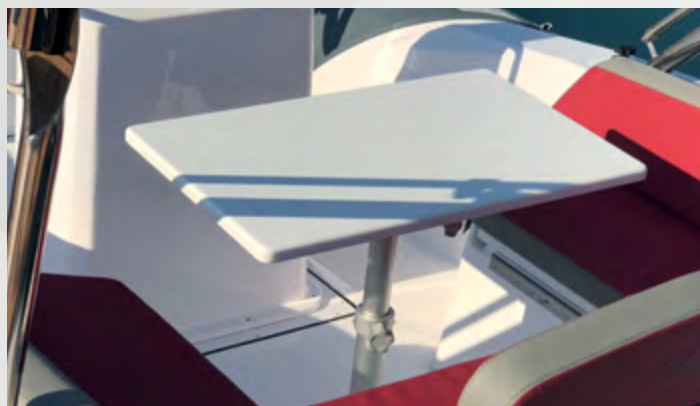
50

CAPRI YACHT SERVICES



MV MARINE

MV 25 GT



MV MARINE S.R.L.

Via Vesuvio, 25 - 80035, Piazzolla di Nola (NA) | Tel. +39 0815116001

info@mvmarine.it - www.mvmarine.it

ALICOST VARA IL PRIMO COLLEGAMENTO MARITTIMO DA SALERNO ALLE EOLIE

IL 6 LUGLIO IL TAGLIO DEL NASTRO AL MOLO MANFREDI DELL'ALISCAFO "TOMMY" IN ONORE DELL'ARMATORE TOMMASO GENTILE

Pino Sangiovanni

Salerno e le Eolie finalmente più vicine, grazie all'iniziativa imprenditoriale del giovane Fabio Gentile, amministratore della compagnia marittima Alicost SpA, che dal 6 luglio avvierà il primo collegamento marittimo nella storia del Porto di Salerno alle isole dell'Arcipelago delle Eolie. Un progetto messo in campo dall'Armatore Tommaso Gentile, ideatore del brand VolaViaMare, fautore dei collegamenti marittimi "Cilento Blu" e negli ultimi anni della sua vita impegnato appunto a creare un collegamento tra le due terre, che hanno contraddistinto i suoi anni di crescita: Sicilia e Campania. Armatore illuminante, per decenni riferimento di tutto il comparto marittimo meridionale, Tommaso Gentile ha tracciato i percorsi via mare che hanno permesso lo sviluppo economico nel circuito del trasporto passeggeri e dei charter in costiera amalfitana e l'intera provincia di Salerno. Ed ecco dunque una nuova tappa del suo viaggio, a cui ha dato continuità il figlio Fabio, con il primo collegamento nella storia del Porto di Salerno con una delle mete turistiche più ambite di Italia: Le Eolie.

"Il collegamento marittimo partirà il 1° luglio – spiega Fabio Gentile, amministratore della compagnia marittima Alicost – per l'occasione abbiamo puntato su una tipologia di aliscafo che è l'ideale per questo tipo di rotte grazie alla sua buona stabilità in navigazione, costruito da Rodriguez Cantieri Navali, e ribattezzato "Tommy". Un'unità veloce completamente in alluminio, con un lunghezza di 31,20 metri e larga 6,71 metri, con le due ali laterali arriva a 12,70 metri di lunghezza. Il Tommy può garantire 38 nodi di velocità ed è abilitato al trasporto di 250 passeggeri".

Il nuovo collegamento marittimo avrà dunque inizio il 1° luglio dal Molo Manfredi con destinazione:



L'armatore Fabio Gentile, amministratore della Società Alicost SpA

Stromboli, Panarea, Salina, Vulcano e Lipari. Le caratteristiche dell'aliscafo garantiscono una navigazione rilassante e veloce, grazie all'assetto delle due ali laterali il Tommy può addirittura, ad una determinata velocità, navigare sul pelo dell'acqua ed appunto "Volare Via Mare".

Il collegamento marittimo da Salerno, Molo Manfredi, alle Eolie sarà attivo dal 1° luglio dal venerdì al lunedì. Si partirà ogni giorno da Salerno alle ore 14:40 con arrivo a Stromboli alle 18:30, a Panarea alle 19:10, a Salina alle 19:40, a Vulcano alle 20:15 e a Lipari alle 20:35. Dalle Eolie le partenze saranno previste sempre dal venerdì al lunedì ogni giorno con partenza da Lipari alle 8:30, da Vulcano alle 8:50, da Salina alle 9:20, da Panarea alle 9:40, da Stromboli alle 10:10 ed arrivo a Salerno alle 14:00. Il prezzo del biglietto è a partire da 50,00 euro.



Aliscafo "Tommy"

ALICOST LAUNCHES THE FIRST MARITIME CONNECTION FROM SALERNO TO THE AEOLIAN ISLANDS

ON JULY 6TH AT THE MANFREDI PIER THE RIBBON CUTTING OF THE "TOMMY" HYDROFOIL IN HONOR OF THE SHIPOWNER MR. TOMMASO GENTILE



Salerno and the Aeolian Islands are finally closer, thanks to the entrepreneurial initiative of the young Fabio Gentile, MD of the maritime company Alicost SpA, which from July 6th will start the first maritime connection in the history of the Port of Salerno to the islands of the Aeolian Archipelago. A project which was put in place by the shipowner Tommaso Gentile, creator of the VolaViaMare brand, well-wisher of the "Cilento Blu" maritime connections and in the last years of his life committed to creating a link between the two lands which marked his years of growth: Sicily and Campania. An illuminating shipowner, for decades long considered as a reference point to the entire southern maritime sector, Tommaso Gentile has traced the routes by sea that have allowed economic development in the passenger and charter transport circuit in the

Amalfi coast and the entire province of Salerno. And here is a new stage of his journey, to which he gave continuity to his son Fabio, with the first connection in the history of the Port of Salerno with one of the most desirable tourist destinations in Italy: The Aeolian Islands.

"The maritime connection will start on the 1st of July - explains Fabio Gentile, MD of the shipping company Alicost - for the occasion we have focused on a type of hydrofoil that is ideal for this type of routes thanks to its good stability in navigation, built from Rodriquez Shipyard, and renamed "Tommy ". A fast all-aluminum unit, with a length of 31.20 meters and 6.71 meters beam, with the two side wings reaching 12.70 meters in total length. The Tommy can guarantee 38 knots of

speed and is enabled to transport 250 passengers". The new sea connection will therefore begin on July 1st from the Manfredi Pier with destination: Stromboli, Panarea, Salina, Vulcano and Lipari. The characteristics of the hydrofoil guarantee a relaxing and fast navigation. Thanks to the arrangement of the two side wings the Tommy can even, at a certain speed, navigate on the surface of the water and precisely "Volare Via Mare" (Flying by sea).

The maritime connection from Salerno, Manfredi Pier, to the Aeolian Islands will be active from 1st of July from Friday to Monday. It will leave every day from Salerno at 2.40 pm with arrival in Stromboli at 6.30 pm, Panarea at 7.10 pm, Salina at 7.40 pm, Vulcano at 8.15 pm and Lipari at 8.35 pm. From the Aeolian Islands the departures will always be scheduled from Friday to Monday every day departing from Lipari at 8:30 am, from Vulcano at 8:50 am, from Salina at 9:20 am, from Panarea at 9:40 am, from Stromboli at 10.10 am Arrival in Salerno at 14:00. The ticket price is starting from 50.00 euros.



PORTI ITALIANI E LA SICUREZZA PRODUTTIVA

NUOVE STRATEGIE PER IL RILANCIO DEGLI APPRODI COMMERCIALI

A cura di Luisa Del Sorbo

Partono dalla Campania nuove linee guida per sviluppare maggiormente il sistema economico dei porti commerciali, puntando una nuova strategia di "Sicurezza Produttiva", garantendo ed adeguando i servizi tecnici portuali alle trasformazioni di mercato degli ultimi vent'anni, alle nuove tecnologie ed esigenze di settore.

"Il ruolo dell'Autorità Marittima – ha dichiarato l'Ammiraglio – Ispettore Capo Giovanni Pettorino, Comandante Generale del Corpo delle Capitanerie di Porto – è costantemente orientato ad offrire supporto all'operatività portuale e piena attuazione a misure improntate alla sicurezza produttiva degli scali".

Un messaggio chiaro comunicato a tutti gli operatori di settore e compartimenti marittimi, dando inizio ad una nuova fase di sviluppo soprattutto nei porti commerciali italiani. E già da questa estate i primi risultati sono evidenti nei porti di Salerno e Castellammare di Stabia.



Comandante Giuseppe Menna

A Salerno grazie all'illuminante coordinamento del Comandante Giuseppe Menna finalmente è stata attivata l'operatività notturna in porto, con l'aumento di unità commerciali in entrata ed uscita, che ha portato ad un incremento economico alle attività produttive del porto commerciale e ad un incremento del numero di piloti, con un bando ad hoc per il settore.

"Il porto di Salerno è destinato a crescere – illustra soddisfatto il Comandante Giuseppe Menna – grazie soprattutto ad imprenditori ed operatori validissimi come Gallozzi, Grimaldi e Amoruso. Operatori che credono nello sviluppo di questo porto, investendo in prima linea e lavorando in sinergia con i servizi tecnici portuali. La sicurezza naturalmente è alla base di questo sviluppo e in sinergia con il Comandante Giuseppe Giovetti, con incontri mirati con piloti ed ormeggiatori, siamo riusciti a creare un sistema perfetto che ha permesso l'attivazione già dal 2017 dell'ingresso notturno al porto salernitano, con la creazione di un sistema di illuminazione sui 250 metri del molo di sopraflutto. Non dimentichiamoci inoltre la crescita registrata nel settore trasporto passeggeri. Per la prima volta nella storia del porto di Salerno, è stato attivato il primo collegamento marittimo con le Eolie grazie alla compagnia marittima Alicost e al giovane armatore Fabio Gentile".



Comandante Guglielmo Cassone



Ed importanti risultati in termini di sicurezza produttiva si stanno avendo al porto commerciale di Castellammare di Stabia, con la trasformazione del molo di sottoflutto in approdo per Gigayacht denominato "Stabia Main Port". Un progetto avviato nel 2013, che si è rafforzato nell'ultimo biennio grazie alla sinergia tra Capitaneria di Porto con il Comandante Guglielmo Cassone, Autorità di Sistema Portuale del Mar Tirreno Centrale con il Presidente Pietro Spirito, Federpiloti e Angopi, la società Porto Antico di Stabia e l'agenzia marittima Luise Group e soprattutto il MIT, Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti, grazie alla Direzione Generale per la vigilanza sulle Autorità Portuali, Infrastrutture e Trasporti, guidata prima da Enrico Pujia e oggi da Mauro Coletta, che hanno analizzato in modo approfondito la situazione, studiato le relazioni del compartimento marittimo dal punto di vista della sicurezza e monitorando i risultati raggiunti dagli operatori di settore, con dati statistici Istat, passati da zero a duecento scali in soli due anni.





STABIAMAINPORT
SUPERYACHT MARINA RESORT

SLIDING GATE

ITALIAN PORTS AND PRODUCTIVE SAFETY

NEW STRATEGIES FOR ITALIAN COMMERCIAL PORTS

New guidelines for the development of the economic system of commercial ports start from Campania, aiming at a new "Production Safety" strategy, guaranteeing and adapting port technical services to the market transformations of the last twenty years, to new technologies and industry needs.

"The role of the Maritime Authority - declared the Admiral - Inspector Giovanni Pettorino, General Commander of the Corps of Port Authorities - is constantly oriented to offer support to port operations and full implementation of measures based on the productive safety of ports".

A clear message communicated to all maritime industry operators and compartments, starting a new phase of development, especially in Italian commercial ports. Already this summer the first results are to be seen in the ports of Salerno and Castellammare di Stabia.

In Salerno, thanks to the enlightening coordination of the Commander Giuseppe Menna, finally night operations in the port were activated, with the increase of incoming and outgoing commercial units, which led to an economic increase in the production activities of the commercial port and an increase in the number of pilots, with a customized tendering phase for the sector.

"The port of Salerno is due to grow - illustrates Commander Giuseppe Menna showing satisfaction - thanks above all to very valid entrepreneurs and operators such as Gallozzi, Grimaldi and Amoruso. Operators who believe in the development of this port, investing in the front line and working in synergy with the port technical services. Safety is, of course, the basis of this development and in synergy with the Commander Giuseppe Giovetti, with targeted meetings with pilots and boatmen, we have succeeded in creating a perfect system that has enabled the entry into the port of Salerno from 2017 at night, with the creation of a lighting system on the 250 meters of the overflow pier. Furthermore, we should not forget the growth

recorded in the passenger transport sector. For the first time in the history of the port of Salerno, the first maritime connection with the Aeolian Islands was activated thanks to the shipping company Alicost and the young owner Fabio Gentile".

And important results in terms of production safety are being achieved at the commercial port of Castellammare di Stabia, with the transformation of the substandard pier for Gigayacht called "Stabia Main Port". A project launched in 2013, which has been strengthened in the last two years thanks to the synergy between the Port Authority with the Commander Guglielmo Cassone, the Port System Authority of the Central Tyrrhenian Sea with the President Pietro Spirito, Federpilotti and Angopi, the Porto Antico company Stabia and the maritime agency Luise Group and above all MIT, Ministry of Infrastructures and Transport, thanks to the General Directorate for the supervision of Port Authorities, Infrastructures and Transports, led by Enrico Pujia and today by Mauro Coletta, who analyzed in-depth the situation, studied the maritime compartment's relationship from a security point of view and monitored the results achieved by sector operators, with ISTAT statistical data, from zero to two hundred calls in just two years.



INTERVISTA A GUIDO GRIMALDI

CON ALIS CAMBIANO, IN MEGLIO, LOGISTICA E TRASPORTI



Guido Grimaldi, presidente di Alis

Dario Lari

Più di 1300 imprese associate, oltre 140.500 unità di forza lavoro, un parco veicolare di oltre 103.000 mezzi, oltre 140.000 collegamenti marittimi annuali e più di 120 linee di autostrade del mare. Guido Grimaldi, presidente di Alis (Associazione logistica della intermodalità sostenibile), racconta i numeri e le novità del network che sta trasformando e migliorando la logistica e i trasporti, anche con uno sguardo rivolto all'ambiente e alla riduzione delle emissioni di gas nocivi.

"Alis – dice Grimaldi – è l'associazione che ha individuato la strada giusta e tracciato una rotta precisa per far crescere il Paese e le aziende.

Abbiamo dato una voce all'imprenditoria italiana e, con la sfida della intermodalità, facendo rete con le aziende, con le migliori energie, con le buone pratiche, abbiamo creato 1.500 posti di lavoro in un anno. Da imprenditore, da giovane imprenditore meridionale sono orgoglioso. Dei risultati, della collaborazione con le università e gli Iis, delle risposte concrete date. E ne daremo ancora, perché altri 1.000 lavoratori serviranno ancora".

Oggi Alis è considerata l'associazione di riferimento della logistica, del trasporto e della mobilità sostenibile. "Ma la logistica ed il trasporto sostenibile – aggiunge Grimaldi – comprendono una serie di tecnologie e di attività che hanno il

fine di ridurre l'impatto ambientale dei vari anelli della catena, migliorando la qualità del servizio a costi più competitivi. Un anno e mezzo fa ci siamo impegnati a promuovere lo sviluppo di un sistema logistico sostenibile dei trasporti, già cresciuto del 13% nel solo 2017. Ecco i risultati: emissioni di CO2 ridotte di quasi 1 milione di tonnellate e 1.300.000 camion sottratti alla strada, pari a 35 milioni di tonnellate di merci trasportate sull'intera rete autostradale".

Il progetto Alis è partito su iniziativa di una quarantina di aziende tra le più importanti in Italia nel settore marittimo, ferroviario, terminalistico e logistico. Nomi di spicco come Grimaldi Euromed, Auta Marocchi, Arcese, Savona Terminal Auto, Kortimed, Intermodal, Nicolosi, Transitalia e Logistica Mediterranea. Molte altre aziende e autorità portuali - italiane e straniere - hanno aderito in corso d'opera tra cui: Consorzio Zai-Interporto di Verona, una delle realtà logistiche più importanti in Europa del trasporto combinato, gli interporti di Parma, Vado Ligure, Toscana Amerigo Vespucci e Bologna. E ancora: il sistema portuale del Mar Tirreno centro settentrionale (Civitavecchia, Fiumicino e Gaeta), Centrale



(Napoli, Salerno e Castellammare di Stabia), Mar di Sicilia Occidentale (Palermo, Trapani, Porto Empedocle e Termini Imerese), Mar Adriatico settentrionale (Venezia e Chioggia), Mar Ionio (Taranto) e Authority di Messina. Tra gli associati stranieri: Rail Cargo, società del gruppo ferroviario austriaco ÖBB, Autorità portuale di Barcellona e Valencia.



Di recente, per tentare di allargare ulteriormente il suo network, Alis ha stretto una collaborazione con l'Iru (associazione mondiale dell'autotrasporto), impegnandosi in sede internazionale ad implementare l'utilizzo del Crm elettronico. "Con la nostra società di servizi Alis Service, siamo gli unici promotori in Italia di questa tecnologia che semplifica le attività aziendali degli imprenditori per una rapida sburocratizzazione", spiega il presidente Guido Grimaldi. In materia di digitalizzazione, Alis ha ideato infine un'app che "rivoluzionerà il modo di fare associazionismo – conclude Grimaldi – offrendo un servizio di informazione su tutti gli avvenimenti più rilevanti in ambito di logistica a livello nazionale ed internazionale: tale piattaforma servirà poi ad interconnettere gli operatori e gli stakeholder che potranno beneficiare di una vasta gamma di servizi associativi".

INTERVIEW WITH GUIDO GRIMALDI

WITH ALIS, LOGISTICS AND TRANSPORT CHANGE FOR THE BETTER

More than 1,300 member companies, over 140,500 workforce units, a vehicle fleet of over 103,000 vehicles, over 140,000 annual maritime connections and more than 120 lines of motorways of the sea. Guido Grimaldi, chairman of Alis (Logistic Association of Sustainable Intermodality), tells the numbers and news of the network that is transforming and improving logistics and transport, also with an eye to the environment and the reduction of harmful gas emissions.

"Alis - says Grimaldi - is the association that has identified the right path and traced a precise route to grow the country and companies. We have given a voice to Italian entrepreneurship and, with the challenge of intermodality, networking with companies, with the best energy, with good practices, we have created 1,500 jobs in a year. As a businessman, as a young southern entrepreneur I am proud of the results, of the collaboration with

the universities and the ITS, of the concrete answers given. And we will give more, because another 1,000 workers will still be needed".

Today Alis is considered the reference association for logistics, transport and sustainable mobility. "But logistics and sustainable transport - adds Grimaldi - include a series of technologies and activities aimed at reducing the environmental impact of the various links in the chain, improving service quality at more competitive costs. A year and a half ago, we committed to promoting the development of a sustainable transport logistics system, which has already grown by 13% in 2017. Here are the results: reduced CO2 emissions of almost 1 million tons and 1,300,000 trucks less driving on the road, equal to 35 million tons of goods transported on the entire motorway network".

The Alis project started on the initiative of about forty companies among the most important in Italy in the maritime, railway, terminal and logistics sectors.



Prominent names such as Grimaldi Euromed, Auta Marocchi, Arcese, Savona Terminal Cars, Kortimed, Intermodal, Nicolosi, Transitalia and Logistica Mediterranea. Many other companies and port authorities - Italian and foreign - have joined in during the work, among which: Consortium Zai-Interporto of Verona, one of the most important logistics in Europe of combined transport, the interports of Parma, Vado Ligure, Toscano Amerigo Vespucci and Bologna. And again: the port system of the central northern Tyrrhenian Sea (Civitavecchia, Fiumicino and Gaeta), Centrale (Naples, Salerno and Castellammare di Stabia), the Western Sicily Sea (Palermo, Trapani, Porto Empedocle and Termini Imerese), Northern Adriatic Sea (Venice and Chioggia), Ionian Sea (Taranto) and Messina Authority. Among the foreign associates: Rail Cargo, company of the Austrian railway group ÖBB, Port Authority of Barcelona and Valencia.

Recently, in order to try to further expand its network, Alis has partnered with the Iru (worldwide association of road haulage companies), and has been working internationally to implement the use of electronic CRM. "With our service company Alis Service, we are the only promoters in Italy of this technology that simplifies the business activities of entrepreneurs for rapid bureaucracy," explains Chairman Guido Grimaldi. In the field of digitalization, Alis has finally created an app that "will revolutionize the way of making associations - concludes Grimaldi - offering an information service on all the most important events in the field of logistics at national and international level: this platform will then help operators to interconnect and stakeholders who will benefit from a wide range of associative services".





Umberto Masucci, presidente nazionale e locale del Propeller

INTERVISTA A UMBERTO MASUCCI

PRESIDENTE DELL'INTERNATIONAL PROPELLER CLUBS

Bianca d'Antonio

Grande attesa e grandi preparativi per la terza edizione della Naples Shipping Week che tanti successi ha collezionato nelle precedenti edizioni. È evidente che anche per questa edizione che si svolgerà dal 24 al 29 settembre le aspettative sono enormi per cui al presidente nazionale e locale del Propeller Umberto Masucci, anima della manifestazione insieme a Carlo Silva di Click Utility rivolgiamo alcune domande.

A settembre la terza edizione della Shipping Week, quale la peculiarità di quest'anno?

"Continuiamo nella tradizione ma quest'anno puntiamo molto sui giovani, La Shipping Week

avrà luogo a fine settembre con scuole ed università aperte e coinvolgeremo molto i giovani sia nelle visite al porto ed alle navi che nella partecipazione ai convegni. La presenza poi, appena confermataci, del massimo esponente dello shipping mondiale, il numero Uno dell'IMO (l'agenzia marittima delle Nazioni Unite) il coreano Kitack Lim, sarà il sigillo di garanzia dell'intera manifestazione.. Altra importante novità è la presenza, finalmente compiuta, dell'Autorità di Sistema Portuale in fase di grande rilancio con il presidente Pietro Spirito dopo due manifestazioni (2014 e 2016) in cui il porto di Napoli era commissariato ed in declino. Per la cena conclusiva, che quest'anno sarà

ospitata a Castel Sant'Elmo, abbiamo deciso di limitare il numero dei partecipanti per favorire sensazioni più intense in una delle location storiche della nostra città".

Nel tempo come è cambiata la manifestazione?

"E' certamente cresciuto sia il numero degli eventi che la partecipazione agli stessi. Abbiamo sempre più puntato sul coinvolgimento del territorio per evitare che la manifestazione sia solo un incontro di delegati che vengono da fuori. In questo senso, si muove la terza edizione di fine settembre con il coinvolgimento di scuole, università ed altre realtà della città"

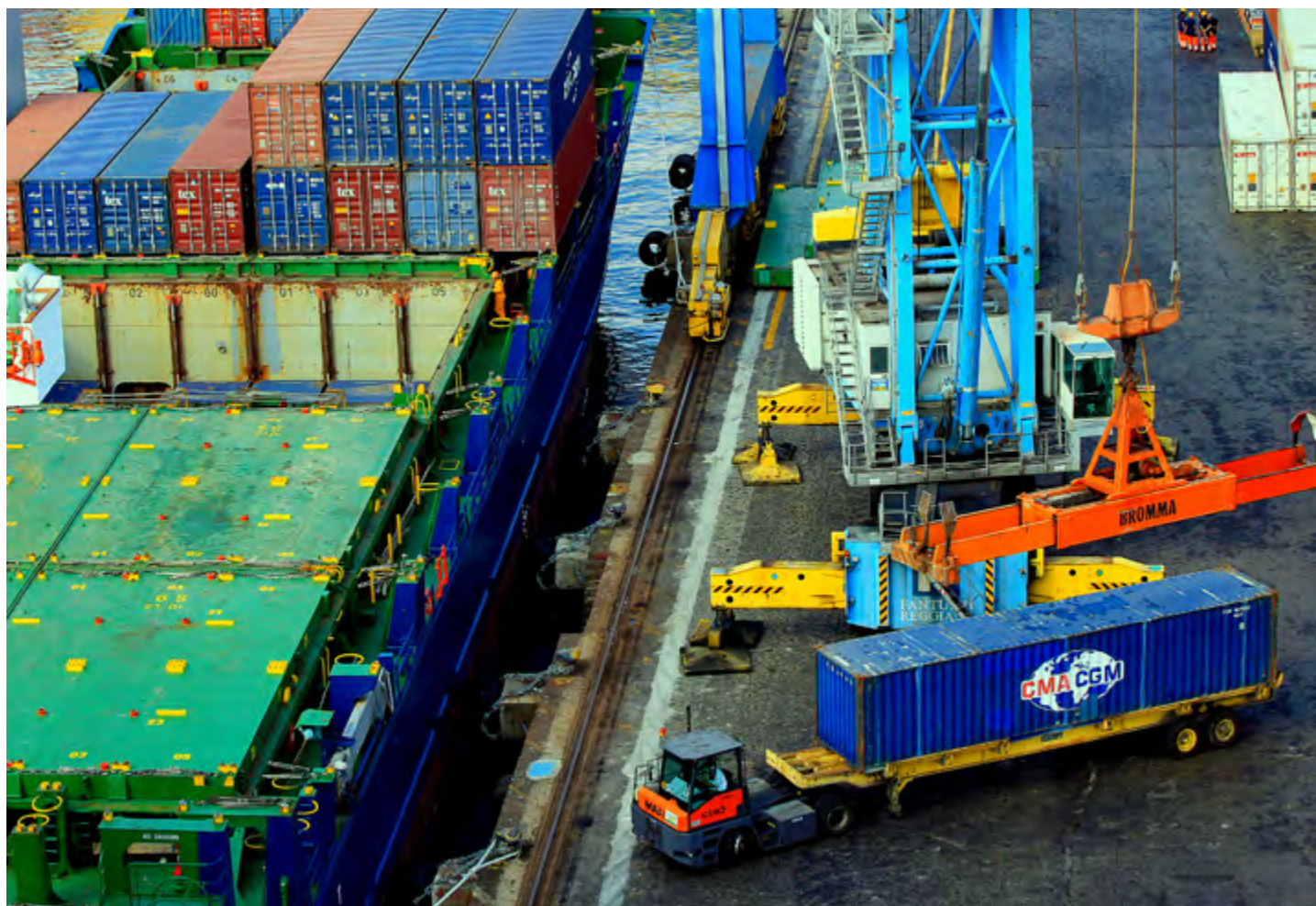
A che cosa si devono la sua crescita ed il suo successo?

"Al lavoro di squadra che ha caratterizzato la Naples Shipping Week fin dall'inizio: il Propeller, che organizza la manifestazione insieme alla Click Utility di Carlo Silva, si è subito aperto a tutte le componenti pubbliche e private del cluster

marittimo portuale partenopeo che hanno insieme contribuito al successo ed alla crescita dell'iniziativa"

Secondo lei quella napoletana ha una sua caratteristica? In cosa si differenzia da quella genovese?

"Penso che le due manifestazioni siano la fotografia di due cluster differenti. Quello genovese incentrato sui servizi, con gli agenti marittimi che svolgono un ruolo centrale ed infatti la Shipping Week genovese è nata e si è sviluppata intorno allo storico Dinner organizzato negli anni dispari dai giovani agenti marittimi. Il Cluster napoletano invece, è più variegato, con una forte presenza armatoriale, anche simbolicamente rappresentata dal Presidente Giuseppe D'Amato ma con la partecipazione di tutte le componenti del settore: tutte sono rappresentate dal Propeller napoletano che, con i suoi 150 soci, abbraccia tutto il settore marittimo/portuale/logistico".



INTERVIEW WITH MASUCCI

PRESIDENT OF THE INTERNATIONAL PROPELLER CLUBS

Big preparations and wait for the third edition of the 'Naples Shipping week' which has had a huge success in the previous editions.

The event will be held from the 24th to the 29th of September and the expectations are enormous, therefore we ask a few questions to the president of the Propeller Umberto Masucci, spirit of the event with Carlo Silva of Click Utility.

In September the third edition of the Shipping Week will be held, which is the peculiarity of this year?

"We keep the tradition but this year we focus on the youngster; the Shipping Week will be held at the end of September when schools and university are open so we will involve the adolescent in the tours at the port and the ships and in the attendance at the conferences. The participation of the Korean Kitack Lim, the biggest representative of the worldwide shipping, number one of the IMO (maritime agency of

the United Nations) will be the seal of warranty of the entire event. An important newness is the presence of the authority of the harbor system, in relaunch, with the president Pietro Spirito after two exhibitions (2014 and 2016) when the port of Naples was in downfall. Also, for the conclusive dinner, which will be host at Castel Sant'Elmo, we have decided to reduce the number of attendees in order to facilitate more intense feelings in a historic location of our city".

How has the event changed in the years?

"The numbers of events and the relative participations have certainly increased. We have focused on the engagement of the local community in order to avoid that the event is only a meeting point for external delegates. Again, in this way the third edition will involve schools, university and other entities of the city".

What are the reasons for its growth and success?

"The main reason is the team work shown in the 'Naples Shipping Week' since the beginning: the Propeller which organizes the event with the Click Utility of Carlo Silva has worked with private and public members of the Neapolitan port maritime cluster and they have together contributed at the success and development of the initiative".

In your opinion, what are the differences between the Neapolitan and Genoese shipping week?

"I think that the two events are the images of two different clusters. The Genoese is focused on the services; its shipping week has developed around the historic Dinner organized by the youngster maritime agents. The Neapolitan one is instead more variegated, with a strong nautical presence, symbolized by the President Giuseppe D'Amato, and the presence of all the members of the sector: all of them are represented by the Neapolitan Propeller which, with its 150 business partners, covers the whole maritime/harbor/logistic".





ASSOAGENTI CAMPANIA CELEBRA I 70 ANNI

INTERVISTA A SORRENTINI, PRESIDENTE DELL'ASSOCIAZIONE

Dario Sautto

Assoagenti Campania. Una storia iniziata settant'anni fa all'ombra del Vesuvio, una garanzia di professionalità e competenza che dura nel tempo. Quest'anno Assoagenti Campania brinda ai 70 anni di attività. E lo fa con le agenzie storiche campane, un totale di 30 società che rappresentano brand internazionali, alcuni addirittura sul mercato da oltre due secoli e tutte espressione di armatori rinomati dal settore commerciale allo yachting. Nata a Napoli nel 1948, Assoagenti Campania ha vissuto le grandi trasformazioni del settore marittimo ed ancora oggi è in prima linea per rilanciare l'attività degli agenti marittimi, sia in ambito locale che nazionale. Tra le prossime scadenze, la partecipazione al dibattito sulle modifiche della normativa inerente la categoria e l'adeguamento della legge professionale alle esigenze manifestate nel corso degli ultimi anni. Oggi alla guida dell'associazione di categoria c'è saldamente il presidente Stefano Sorrentini,

che ci racconta un po' la storia di Assoagenti Campania.

Presidente, tutto inizia nel 1948...

"Il nome a quei tempi era di Associazione Meridionale agenti marittimi di Napoli. Dopo un anno conflui in Federagenti, tra le prime quindi ad aderire alla realtà nazionale. Tutto ciò testimonia la costante attenzione della comunità marittima napoletana verso le tematiche associative e il valore della partecipazione e della condivisione. In tutti questi anni, il ruolo delle nostre aziende e dello scalo napoletano è stato determinante nella storia e nella crescita del settore dello shipping: l'ottimo lavoro svolto e lo sviluppo delle nostre professionalità ci hanno consentito di assumere un ruolo sempre più centrale nel comparto marittimo. Assoagenti oggi rappresenta un riferimento costante e generalmente riconosciuto da Istituzioni ed utenza, svolgendo una funzione decisiva, soprattutto in questo momento, caratterizzato da profonde trasformazioni della nostra professione e del contesto normativo".



Da sinistra Michele Pappalardo, Past President, Stefano Sorrentini, Presidente Assoagenti Campania, Umberto Masucci, Past President



Stefano Sorrentini, presidente di Assoagenti Campania

Cos'è cambiato da allora?

“Nel corso degli anni abbiamo assistito a profondi cambiamenti: il mercato si è completamente trasformato, il quadro normativo è mutato più volte, la nostra attività si è evoluta, ma le prospettive – anche a breve termine – restano incerte. A fronte di tali cambiamenti, la nostra associazione e le nostre aziende hanno avuto la capacità di progredire e dare risposte concrete ed efficaci: le aziende sono riuscite a migliorare la propria capacità competitiva. L'Associazione è riuscita a stare al passo con i tempi: grazie ad un marcato spirito di collaborazione, sono state create delle positive sinergie istituzionali. Oggi, finalmente, si ragiona in termini di coordinamento coinvolgendo tutti gli attori, pubblici e privati, in un unico sistema volto ad assicurare standard di efficienza sempre maggiori. Tutto ciò costituisce, a mio avviso, un atto di grande capacità e del quale dobbiamo essere orgogliosi”.

Ma adesso si preparano novità in vista.

“Durante il brindisi privato dei 70 anni di attività di Assoagenti Campania, è stato presentato anche il nuovo logo creato per l'anniversario e si è aperto un confronto approfondito tra le società iscritte, consolidando il dialogo tra gli storici imprenditori. Con l'approvazione del bilancio ci prepariamo ora al rinnovo delle cariche che avrà luogo nel mese di luglio e al prossimo appuntamento di fine anno, per condividere i festeggiamenti dei 70 anni anche con Enti, Istituzioni ed operatori del settore marittimo. Infatti, a dicembre abbiamo già programmato un momento pubblico, con gli addetti del settore ed ospiti istituzionali, per condividere un momento importante per la portualità campana e ripercorrendo le tappe salienti dei 70 anni di Assoagenti Campania”.





ASSOAGENTI CAMPANIA CELEBRATES 70 YEARS

INTERVIEW WITH SORRENTINI, PRESIDENT OF THE ASSOCIATION



Started 70 years ago next to the volcano Vesuvius, the 'Assoagenti Campania' is a professional and expert agency. This year they drink to their 70 years of activity with thirty societies from Campania, these firms represent international brands, expression of renowned ship owners from commercial to yachting.

Born in Naples in 1948, 'Assoagenti Campania' has lived the big transformations of the maritime sector and nowadays it is still working on the relaunch of the maritime agents, both local and national. They are dealing with debates on changes and necessities shown in the past years. At the head of the association is the president Stefano Sorrentini which is going to tell the history of Assoagenti Campania.

President, everything starts in 1948....

"At that time the name was 'Southern Association, maritime agents of Naples'. After a year it became Federagenti, one of the first national companies. This testifies the constant attention of the Neapolitan maritime community to the membership contents and the value of participation and share. During all these years the role of our firms has been decisive in the growth of the sector of shipping: the great work and the development of our professionalism have let us taken on an important role in the maritime compartment. Assoagenti represents a constant reference point recognized by Institutions and consumers".

What has changed?

"Throughout the years we have assisted at big changes: the market has completely changed, the institutional and regulatory framework has been transformed different times, our activity has progressed but the prospective remains uncertain. Despite these mutations, our association and our firms have been able to progress and give concrete and efficient answers. The association has managed to stay even with the period leading to what it has become now, a unique system which is interested to give an efficient service. In my opinion, this represents an act of big capacity and we should be proud of it".

Different innovations are coming soon.

"During the private toast for the 70 years of activities, it has been presented the new logo created for the anniversary and a dialogue between the historic entrepreneurs has been stabilized. We are getting ready for the renewal of the positions which is going to be held in July and for the next appointment due at the end of the year, in order to share the celebration of the 70 years with companies, institutions, operators of the maritime sector.

In fact, we have already planned for December a public moment to share a really important time for the harbor in Campania during which we will recall the most important moments of these 70 years".

IL LIBRO: "GRIMALDI ARMATORI"

NAPOLI, STORIA DI UNA FAMIGLIA E DI UNA IMPRESA



Famiglia Grimaldi

Pino Sangiovanni

I settant'anni di storia armatoriale che si perdono nei secoli. E sullo sfondo Napoli, la sua ricchezza, il cuore pulsante di un'azienda conosciuta in tutto il mondo. Tutto questo è raccontato nel libro "Grimaldi Armatori: storia di una famiglia e di una impresa" scritto dai giornalisti Bianca d'Antonio e Justin Stares, in occasione del centenario della nascita del suo fondatore, Guido Grimaldi, scomparso nel 2010. L'opera nasce da un'idea dei fratelli Gianluca e Manuel Grimaldi, figli di Guido, che oggi guidano l'azienda insieme al cognato Diego Pacella.

La famiglia armatoriale Grimaldi raccontata nelle pagine del volume, con la storia che affonda le sue radici nel Medioevo. Un gruppo che oggi dà lavoro a 13mila persone e che ha colto in anticipo il vento dell'innovazione e della globalizzazione con le sue navi all'avanguardia, passando attraverso momenti difficili della storia recente.

Nonostante le dimensioni globali, comunque, la holding armatoriale è ancora un'eccellenza esclusivamente italiana e saldamente legata

a Napoli: la città d'origine dove rimarranno sempre il cuore e il cervello dell'azienda, come desiderava il suo fondatore. Modernità, passione, spirito di sacrificio, intuizione e grande capacità di guardare lontano, queste le caratteristiche di Guido Grimaldi. La grande intuizione risale però alla fine degli anni '60, quando Guido Grimaldi inventa i collegamenti marittimi a corto raggio, antenati delle attuali autostrade del mare, per trasportare veicoli tra l'Italia e il resto dell'Europa. Gli anni successivi, fino ad oggi, sono un lungo percorso di espansione e successi per un'azienda che ha superato indenne eventi storici che hanno spesso sconvolto l'economia mondiale, quali la chiusura del Canale di Suez, l'innalzamento del costo del petrolio e la crisi dei noli, e che si è trasformata in un operatore leader a livello mondiale nel trasporto di veicoli e di passeggeri, e ancora prima le guerre.

Grazie agli investimenti effettuati nel corso degli anni, il gruppo è oggi leader nel settore dei trasporti marittimi di automobili ed altri carichi rotabili ro/ro, oltre ad essere attivo anche nel trasporto di merci in container e carico pallettizzato su tutte le rotte solcate dalle navi. Di recente è l'acquisizione della quota di maggioranza di Finnliness, la compagnia di navigazione leader nei collegamenti nel Baltico e nel Mare del Nord. Un'operazione strategica per intensificare ulteriormente il proprio network logistico nel Nord Europa. E sempre recentemente il gruppo ha acquisito la quota di maggioranza del pacchetto azionario della società greca Minoan Lines che opera sulle rotte adriatiche e su quelle interne tra Pireo e Creta. Inoltre ha acquisito quote azionarie nei principali porti del Nord Europa e del terminal africano di Lagos, in Nigeria. A raccontare la storia della famiglia Grimaldi e ripercorrere in questo modo momenti rilevanti della storia di Italia sono stati incaricati due giornalisti, tra cui Bianca D'Antonio, celebre firma dello shipping in Italia, più volte premiata per le sue doti di scrittrice, apprezzata e stimata, come persona e professionista, dalla famiglia Grimaldi e da tante altre famiglie armatoriali italiane.

THE BOOK: “GRIMALDI ARMATORI”

NAPLES, THE STORY OF A FAMILY AND A COMPANY

The seventy years of ship owning history that are lost over the centuries. And in the background the city of Naples, its wealth, the beating heart of a company known all over the world. All this is told in the book “Grimaldi Armatori: The Story of a Family and a Company” written by journalists Bianca d'Antonio and Justin Staes, on the occasion of the centenary of the birth of its founder, Guido Grimaldi, who died in 2010. The book is born from an idea of the brothers Gianluca and Manuel Grimaldi, sons of Guido, who today lead the company together with his brother-in-law Diego Pacella.

The Grimaldi ship owning family is described in the pages of the book, with a history that finds its roots back in the Middle Ages. A group that today employs 13 thousand people and has taken the wind of innovation and globalization in advance with its cutting-edge ships, passing through difficult moments in recent history.

Despite the global dimensions, however, the shipping holding company is still an exclusively Italian excellence and firmly linked to the city of Naples: the city of origin where the company's

heart and mind will always remain, as its founder desired. Modernity, passion, spirit of sacrifice, intuition and great ability to look far, these are the characteristics of Guido Grimaldi.

The great intuition dates back to the end of the 60s, when Guido Grimaldi invented short sea shipping links, ancestors of the current motorways of the sea, to transport vehicles between Italy and the rest of Europe. The following years, until today, are a long path of expansion and success for a company that has survived unscathed historical events that have often upset the world economy, such as the closure of the Suez Canal, the increase in the cost of oil and the freight crisis, and even earlier wars.

A company that has become a leading global player in the transport of vehicles and passengers. Thanks to the investments made over the years, the group is today a leader in the maritime transport of automobiles and other ro/ro rolling cargoes, as well as being active also in the transport of goods in containers and palletized cargo on all routes crossed by ships. Recently, the majority stake in Finnlines, the leading shipping company in the Baltic and North Sea connections, has been acquired.

A strategic operation to further intensify its logistics network in Northern Europe. The group has recently acquired the majority shareholding in the Greek company Minoan Lines, which operates on the Adriatic and inland routes between Piraeus and Crete. It also acquired shares in the main ports of Northern Europe and the African terminal of Lagos, Nigeria. To tell the story of the Grimaldi family and to follow in this way important moments in the history of Italy, two journalists have been appointed, including Bianca D'Antonio, the famous signature of shipping in Italy, repeatedly rewarded for her talent as a writer, appreciated and esteemed as a person and professional by the Grimaldi family and by many other Italian ship owning families.



La giornalista Bianca D'Antonio con i Grimaldi

VERSILIA YACHTING RENDEZ-VOUS

22MILA PRESENZE ALL'APPUNTAMENTO INTERNAZIONALE



Anna Del Sorbo

Oltre 22mila presenze (+25% rispetto all'edizione 2017), il 59% proveniente da paesi Europei (in particolare da Francia, Germania, Inghilterra, Olanda e Svizzera) e il 41% da paesi extra-Ue (con una forte presenza di visitatori da Russia, Stati Uniti ed Emirati Arabi), tra cui 9.516 visitatori professionali. Questi sono i numeri della seconda edizione del Versilia Yachting Rendez-vous, l'appuntamento internazionale dedicato alla nautica dell'alto di gamma, andato in scena a Viareggio dal 10 al 13 maggio.

Per quattro giorni una grande festa nel cuore del distretto nautico viareggino che è stato in grado di attirare visitatori provenienti da tutto il mondo. Il Versilia Yachting Rendez-vous, fortemente voluto da Nautica Italiana, è stato organizzato da Fiera Milano in collaborazione con il Distretto Tecnologico per la Nautica e la Portualità Toscana, con il sostegno e il supporto di Regione Toscana e Comune di Viareggio, con l'intento di coinvolgere tutto il comparto e le associazioni di settore nazionali ed internazionali. Grande ruolo di accoglienza ha avuto il territorio della Versilia, con i suoi Comuni di Pietrasanta e Forte dei Marmi, che sono stati palcoscenico e cornice degli eventi che hanno animato le giornate dell'esposizione. Lungo le darsene di Viareggio un centinaio di bellissime imbarcazioni, massima espressione dell'eccellenza nautica nel mondo e della capacità progettuale e realizzativa della

cantieristica italiana. A terra 170 aziende espositrici, tra cantieri, accessori, marine e componenti della filiera produttiva e dei servizi di eccellenza legati al comparto.

"Siamo molto soddisfatti di questa seconda edizione del Versilia Yachting Rendez-vous" afferma Lamberto Tacoli, presidente di Nautica Italiana. "È stato un successo in termini di visitatori e attività commerciali. Il sentimento diffuso tra tutte le Aziende partecipanti è stato quello di una crescente fiducia nel progetto e nei suoi potenziali sviluppi futuri. Molto interessanti i convegni organizzati: la ricerca sul Market Monitor, sviluppata insieme a Deloitte, la Legal Conference e la Design Conference meritevole, anche quest'anno, di aver riunito a Viareggio alcuni tra i massimi esponenti del design mondiale. Un grazie alle aziende partecipanti, al nostro partner Fiera Milano e alle istituzioni del territorio".

"I dati di questa edizione confermano la validità del progetto che permette al Versilia Yachting Rendez-vous di accreditarsi come un evento partecipato da imprese e cantieri che rappresentano l'eccellenza della nautica da diporto" dichiara Vincenzo Poerio, presidente del Distretto Tecnologico per la Nautica e la Portualità Toscana. "È cresciuta la partecipazione di aziende toscane dove il comparto superyacht riveste maggiore rappresentatività e l'intenso programma ha offerto molti approfondimenti e confronti su tecnologia e innovazione e sulla progettazione europea. Lavoreremo per rendere ancora più attrattivi per i broker e per i clienti internazionali il territorio e l'evento. Anche da parte mia, un ringraziamento sincero ai partner, a tutte le istituzioni di Viareggio e della Versilia che hanno operato a fianco di NAVIGO – capofila del soggetto gestore del distretto – nella squadra organizzativa".

Il Versilia Yachting Rendez-vous dà appuntamento a tutti gli appassionati del mondo della nautica alla sua terza edizione in programma nel maggio 2019 sempre a Viareggio.

VERSILIA YACHTING RENDEZ-VOUS

22THOUSAND VISITORS FOR THE NAUTIC INTERNATIONAL EVENT

Over 22 thousand visitors (+ 25% compared to the 2017 edition), 59% coming from European countries (in particular from France, Germany, England, Netherlands and Switzerland) and 41% from non-EU countries (with a strong presence of visitors from Russia, United States and United Arab Emirates), including 9,516 trade visitors. These are the numbers of the second edition of the Versilia Yachting Rendez-vous, the international event dedicated to high-end sailing, which took place in Viareggio last 10 to 13 May.

For four days a great party in the heart of the nautical district of Viareggio which has been able to attract visitors from all over the world. The Versilia Yachting Rendez-vous, strongly supported by Nautica Italiana, was organized by Fiera Milano in collaboration with the boating and ports technological district in Tuscany, with the support of the Tuscany Region and the Municipality of Viareggio, with the intent to involve the entire sector and national and international sector associations. The Versilia territory had a great welcoming role, with its Municipalities of Pietrasanta and Forte dei Marmi, which were the setting for the events that animated the exhibition days. Along the Viareggio docks, there were about a hundred beautiful boats, the highest expression of nautical excellence in the world and of the design and construction capacity of the Italian

shipbuilding industry. Ashore there were 170 exhibiting companies, including construction sites, accessories companies, marinas and companies dealing with components of the production chain and services of excellence linked to the sector.

"We are very satisfied with this second edition of the Versilia Yachting Rendez-vous" says Lamberto Tacoli, chairman of Nautica Italiana. "It was a success in terms of visitors and businesses. The widespread feeling among all the participating companies was that of a growing trust in the project and in its potential future developments. The organized conferences are very interesting: the Market Monitor research, developed together with Deloitte, the Legal Conference and the Design Conference achieving, again this year, to have gathered in Viareggio some of the greatest exponents of world design. Thanks to the participating companies, to our partner Fiera Milano and to the local institutions".

"The figures of this edition confirm the validity of the project that allows the Versilia Yachting Rendez-vous to be accredited as an event attended by companies and shipyards that represent the excellence of yachting," said Vincenzo Poerio, chairman of the boating and ports technological district in Tuscany. "The participation of Tuscan companies is increased, where the superyacht segment is more representative and the intense program has offered many insights and comparisons on technology and innovation and on European design. We will work to make the territory and the event even more attractive for brokers and international clients. Also for my part, sincere thanks to the partners, to all the Viareggio and Versilia institutions who have worked alongside NAVIGO - leader of the district manager - in the organizational team". The Versilia Yachting Rendez-vous gives an appointment to all the fans of the nautical world in its third edition scheduled for May 2019, still in Viareggio.



Questa estate #VolaviaMare con **ALICOST**

Partenze giornaliere da/per **SALERNO**

CAPRI E ISCHIA - COSTA DI AMALFI - COSTA DEL CILENTO - ISOLE EOLIE



scopri di più su alicast.it

BOOKING ONLINE

INFO +39 089 871483



INTERVISTA A MARIACELESTE LAURO

GIOVANE ARMATRICE DEL GRUPPO ALILAURO

Bianca D'Antonio

Si definisce appassionata, impegnativa, ambiziosa e, purtroppo, un po' impulsiva, ma questo è legato alla giovane età; se le dici che è una bella ragazza ti risponde che lei non si sente bella ma, certamente, sa di avere un aspetto gradevole, il che non guasta; non riesce ad immaginare la sua vita senza il mare; il suo sogno di bambina era quello di diventare "comandante" ed essere, un domani, alla guida dell'azienda di famiglia ed oggi, quel sogno si è avverato: Mariaceleste Lauro, perché è di lei che intendiamo parlare, da febbraio scorso è l'amministratore delegato del Gruppo Alilauro, la più giovane nel mondo dello shipping dal momento che ha appena 23 anni.

Da inizio anno quali sono i provvedimenti e le innovazioni che ha portato nell'azienda di famiglia?

"Fin da piccola ho vissuto l'azienda a 360 gradi. Le problematiche che potevano nascere nel nostro lavoro sono sempre state l'argomento a tavola la sera. Ho sempre ascoltato con curiosità le conversazioni sulle sfide quotidiane che ha affrontato mio padre maturando così consapevolezza del mondo armatoriale. Dal 2015 quando ho assunto il ruolo di consigliere di amministrazione, ho implementato i servizi di bordo per le persone a mobilità ridotta e che devono effettuare terapie sulla terraferma con passaggi gratuiti e tessere agevolate per gli studenti e lavoratori. Ho focalizzato la mia attenzione sul refitting delle navi per un ringiovanimento della flotta. Vorrei realizzare un progetto di continuità territoriale notturna per i giovani che vogliano trascorrere la sera ad Ischia, Capri e Positano. Ho fortemente voluto creare una squadra giovane che si assuma le responsabilità dei vari nuovi reparti e che possa portare avanti tutti gli obiettivi che ci siamo prefissati".

Lei è giovanissima, ha appena 23 anni, non la spaventa un incarico così importante?

"La fiducia accordatami costituisce senz'altro



Mariaceleste Lauro, A.D. del gruppo Alilauro

una grande responsabilità che accolgo non senza timore. Il mio impegno sarà massimo per guidare la nostra azienda verso il futuro tenendo ben presenti i valori vissuti da mio nonno e da mio padre mantenendo sempre il rispetto nei confronti di tutti i nostri preziosi collaboratori e le loro famiglie. Sono convinta che, in ogni lavoro, la passione, la determinazione e l'audacia siano indispensabili per superare ogni difficoltà. E nel nostro Paese le difficoltà non mancano. In Italia è talmente difficile emergere che chi ci riesce diventa un'eccellenza. Non è un paese normale e non è un paese per tutti ma è l'unico luogo al mondo dove, se hai realmente talento, puoi superare tutti gli ostacoli per dimostrarlo".

Quali programmi ha per il gruppo a breve e medio termine?

"Da mamma comprendo la difficoltà di conciliare il lavoro con la crescita dei figli. Il nido aziendale sarà sicuramente il nostro prossimo obiettivo. Migliorare le qualità di vita dei collaboratori che lavorano per noi è una delle mie priorità. L'altro riguarda lo sviluppo del nostro cantiere Marintecnica. Abbiamo la fortuna di avere una squadra di professionisti vincente e siamo una delle poche società di navigazione che effettua i lavori di ordinaria e straordinaria manutenzione in proprio. Senza dimenticare poi lo sviluppo sostenibile come il restyling delle varie unità con motori a zero emissioni, l'ampliamento della flotta e, naturalmente, delle tratte".

INTERVIEW WITH MARIACELESTE LAURO

YOUNG SHIPOWNER OF ALILAURO GROUP

She defines herself as passionate, demanding, ambitious and, unfortunately, a little impulsive, but this is due to her young age; if you tell her she's a beautiful girl, she will reply that she does not feel beautiful, but she certainly knows she looks nice, which does not hurt; She cannot imagine her life without the sea; her dream as a child was to become "captain" and be, one day, leading the family business and today that dream came true: Mariaceleste Lauro, yes, it is her who we are talking about, since last February is the CEO of the Alilauro Group, the youngest in the shipping world, since she is only 23 years old.

Since the beginning of the year, what are the implementations and innovations which you brought in the family business?

"From an early age, I have lived the company at 360 degrees. The problems that could arise in our work have always been the topic at the dinner table in the evenings. I have always listened with curiosity conversations about the daily challenges that my father faced, thus maturing awareness of the ship owning world. From 2015 when I was appointed as board member, I have implemented onboard services for people with reduced mobility and those who undergo medical therapies on the mainland with free passes and discounted passes for students and workers. I focused my attention on ship refitting for a rejuvenation of the fleet. I would like to set up a project of territorial continuity for young people who want to spend the evening in Ischia, Capri and Positano. I strongly wanted to create a young team that takes on the responsibilities of the various new departments and can carry forward all the objectives that we have set ourselves".

You are very young, only 23 years old, does such an important task not scare you?

"The trust granted to me is certainly a great responsibility that I welcome not without fear. My commitment will be maximum to guide our company towards the future, bearing in mind



the values lived by my grandfather and my father, always maintaining the respect towards all our precious employees and their families. I am convinced that, in every job, passion, determination and audacity are indispensable to overcome any difficulty. And in our country the difficulties are not just a few. In Italy, it is so difficult to emerge that whoever succeeds becomes straight away an excellence. It is not a normal country and it is not a country for everyone but it is the only place in the world where, if you really have talent, you can overcome all the obstacles to prove it".

Which programs does the group have for the short and medium term?

"As a mother, I understand the difficulty of combining work with growing up children. The company's child care will surely be our next goal. Improving the quality of life of employees who work for us is definitely one of my priorities. The other concerns the development of our shipyard Marintecnica. We are lucky to have a winning team of professionals and we are one of the few shipping companies that perform ordinary and extraordinary maintenance work on their own. Not to forget the sustainable development such as the restyling of the various units with zero emission engines, the expansion of the fleet and, of course, the routes".

LA FLOTTA THE FLEET

alicast
BOOKING ONLINE: WWW.ALICOST.IT

CITTÀ AMALFI



FURORE



RAID



RELAX



SHOCK



URAGANO



TOMMY



FEDERAGENTI: ALLEANZA CONTRO LE EMERGENZE

ISOLE DI PLASTICA, VERO PROBLEMA PER IL MEDITERRANEO

Fare sistema? Operare insieme? Sicuramente sì. A parole sono tutti d'accordo e la considerano la ricetta vincente al fine di ottenere risultati concreti e soddisfacenti in campo economico.. In pratica, però, le cose vanno diversamente. Nel mondo dello shipping, ad esempio, si assiste a pericolose divisioni che non si rivelano mai positive. Si fa in due Confitarma con la nascita di Assarmatori, mentre già da tempo si è sdoppiata l'associazione della nautica con Ucina da un lato e Nautica Italiana dall'altra. Con quale risultato? Una maggiore debolezza nella contrattazione e nella capacità di fare massa critica.

"La parcellizzazione è deleteria per tutti – afferma con convinzione Giovanni Gasparini presidente della sezione Yacht di Federagenti – e, proprio in occasione dell'approvazione dei decreti attuativi sulla nautica, riproporremo la riunificazione delle due associazioni. Ci abbiamo provato già una volta ma insisteremo ancora perché siamo convinti che l'unità è la risposta più giusta al settore ed ai suoi associati. Ci impegneremo nuovamente e con forza anche perché ci consideriamo super partes".

All'assise di Porto Cervo volta a celebrare l'assemblea di Federagenti, dal Forum del lusso possibile giunto quest'anno alla sua quarta

edizione, si è parlato molto anche di un problema di enorme attualità: le isole di plastica, un pericolo reale, sempre più vicino che rende il Mare Nostrum improvvisamente vulnerabile, con rischi concreti che minacciano le bellezze paesaggistiche del Mediterraneo. Federagenti, la Federazione degli agenti marittimi guidata da Gian Enzo Duci, riconfermato alla guida per altri due anni, ha deciso di lanciare, proprio dallo splendido mare di Sardegna, una vera e propria alleanza trasversale per fronteggiare e anticipare questa emergenza. E Giovanni Gasparini, attraverso la sua Sezione Yacht, ha proposto ai principali protagonisti delle rotte mediterranee, un patto fra uomini di mare, equipaggi e comandi nave per effettuare una attività di monitoraggio e segnalazione in tempo reale delle concentrazioni di rifiuti plastici. Lo stesso avverrà da parte delle compagnie crocieristiche o di navigazione che svolgono servizi di collegamento ferry con le isole, società di leasing e gestione di flotte di yacht. Tutti si impegneranno a svolgere una attività di sensibilizzazione dei loro passeggeri su una problematica che si sta sempre più trasformando in un'emergenza mediterranea.

In molti vi hanno aderito da Caronte & Tourist, a Grandi Navi Veloci, da Grimaldi a Silversea, da Moby Tirrenia a Nautica Italiana dalla presidenza dell'Associazione dei porti crocieristici Medcruise ad MSC Crociere, ben consapevoli della gravità del problema che riguarda tutti indistintamente e che li spinge a tutelare e difendere con azioni mirate ed immediate un bene comune e prezioso come il mare.

Val la pena fornire qualche numero per capire appieno la gravità del problema plastica: ogni anno vengono prodotti 280 milioni di tonnellate di plastica che, nel 2050, arriveranno a 400. Di questi quantitativi oltre il 10% viene gettato in mare alimentando questo definito ormai "il mostro". Sono seimila miliardi i pezzi di plastica che invadono il pianeta pari ad una superficie grande come la Francia mentre sono un milione i pesci ed altre specie marine morti per aver ingerito plastica. E mi fermo qui.





FEDERAGENTI: COALITION AGAINST EMERGENCIES

PLASTIC ISLANDS, REAL HAZARD FOR MEDITERRANEAN

To create the system? To work together? Surely yes. Everyone agrees on that and everyone thinks that this is the right way to obtain great and concrete results in the economy industry. Basically things go in a different way. In the shipping world, for example, we see dangerous divisions that are not always positive. The Nautical association has split into Ucina on one side and Italian Nautical on the other side. Which is the result? A bigger weakness in the negotiation and capacity to do critical mass. "The fragmentation is deleterious for everyone – affirms Giovanni Gasparini, president of the Yacht section of Federagente – in occasion of the approval of the administrative orders on the nautical science, we will propose again the reunification of the two associations. We have already tried once but we will insist again because we believe that the unity is the answer, it is the right way in this sector. We will work hard to reach that even because we consider ourselves super partes". At the conference held at Porto Cervo to celebrate the association Federagenti, a current problem has been discussed about: plastic islands, which are a real hazard that makes our sea vulnerable, with concrete risks that threaten the beauty of the Mediterranean Sea. Federagenti,

led by Gian Enzo Duci, has decided to launch, from Sardinia's sea, a proper coalition across the board to face and anticipate this emergency. Giovanni Gasparini has proposed to the main protagonists of the mediterranea courses, an agreement between the men and the sea, crew and captains in order to carry out a monitoring and warning activity on the confluence of plastic waste. Also the companies of cruising and sailing will do the same. Therefore everyone will be committed to conduct an awareness activity towards their passengers on a set of problems which is becoming an emergency. So far many companies have taken part to this: Caronte & Tourist, Grimaldi, Silversea, Moby Tirrenia, MSC cruise, all aware of the gravity of the problem that concerns everyone and which leads them to protect and defend a treasure like the sea. Shown below the numbers of plastic wastage: every year 280 million of metric ton of plastic are produced, that in 2050 will reach a number of 400. 10% of this number is thrown in the sea; there are 6000 billion plastic pieces which invade the planet, that is the equivalent of France's surface and a million fishes have died after they had ingested plastic. That is all.

LUISE YACHTING RIVIERA, NUOVA SEDE A VIAREGGIO

GIÀ PRESENTI A PORTOFINO, SANREMO, GENOVA E LA SPEZIA

Pino Sangiovanni

Nuovi uffici a Viareggio per la società Luise Yachting Riviera. Un team completamente dedicato alla clientela di lusso del mare, con servizi per cantieri nautici, armatori, comandanti ed equipaggi forniti 7 giorni su 7 con reperibilità h24. La società Luise Riviera è già presente sulla costa Ligure e già da tre anni aveva ampliato la propria presenza in Toscana. Per l'estate 2018 ecco la novità, oltre alle sedi di Sanremo, Portofino, Genova e La Spezia sono stati avviati nuovi uffici a Viareggio con un team di professionisti di settore coordinati da Lorenzo Ciquera e Fulvio Luise. I servizi offerti? Formalities, berth reservation, concierge e provisioning.

"È un grande onore rappresentare il Gruppo Luise in uno dei territori più delicati per lo Yachting Italiano - spiega Lorenzo Ciquera, managing partner of Luise Riviera - l'impegno del Team Riviera è portare la professionalità e l'esperienza centenaria di questo Gruppo, ogni giorno, ai nostri clienti, sviluppando e rinnovando costantemente la nostra offerta. Viareggio è base fondamentale per continuare un'avventura iniziata 12 anni fa a Sanremo, estesa poi a Portofino, Genova e La Spezia, oltre che al punto di partenza per nuove iniziative".

E con la garanzia di poter essere seguiti dalla riviera ligure e dalle coste toscane in tutta Italia con la stessa efficienza, vista la presenza in Italia di 22 sedi Luise con dipendenti diretti. Luise Group è infatti l'unico vero network in Italia come agenzia per la clientela di lusso, con personale altamente specializzato formato con il know how della famiglia Luise, che opera nel settore dal 1847, con sede principale a Napoli e con gestione diretta e partnership esclusiva con i Marina più prestigiosi di Italia. Senza dimenticare la creazione da parte della famiglia Luise della società BWA Yachting con i manager della società greca A1, istituendo un network oggi internazionale presente in 16 Paesi al Mondo.

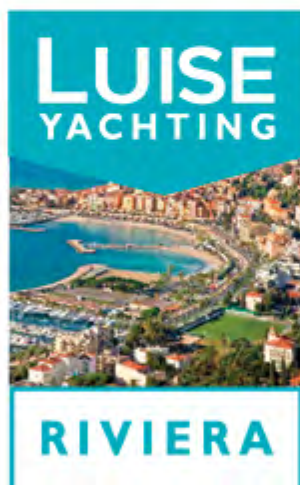
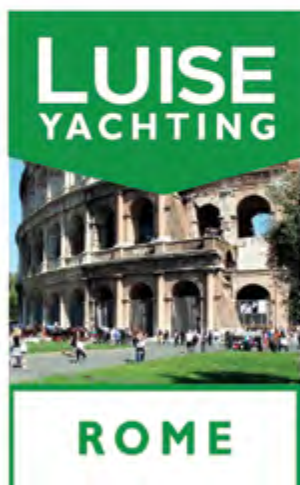


Lorenzo Ciquera, managing partner Luise





PROFESSIONAL YACHTING SERVICE AT ITS BEST



The company was founded in 1847 in Naples by Joseph Luise and today manages over 25 offices and 250 employees along the entire Italian coastline. The Luise Group offers comprehensive VIP shoreside services to the super yacht industry 24 hours a day, 7 days a week including top class concierge services, berth reservations, marina management, provisioning and duty-free fuel.

Our network offers the following services:

- Berth Reservations
- Yacht Clearance
- Banking - APA - Services
- Firearms Authorization
- Duty Free Bunkering
- Spare Parts
- Ph. / Sim Rental
- Ship Provisions
- Luxury transportation
- Helicopter & Private Jet Transfer
- Music and Entertainment on Board
- Beauty & SPA treatments
- Medical Assistance
- Tourist Guided Excursions
- Courier Services World-Wide
- Travel Reservations & Accommodations
- Emergency Repairs
- Yacht Cleaning and Maintenance

WWW.LUISE.COM

LUISE YACHTING RIVIERA, NEW OFFICE IN VIAREGGIO

ALREADY PRESENT IN PORTOFINO, SANREMO, GENOVA AND LA SPEZIA

New offices in Viareggio for the company Luise Yachting Riviera. A team which is entirely dedicated to the luxury yachting customers, with services for shipyards, shipowners, captains and crews provided 7 days a week with availability 24 hours a day. Luise Riviera is already present on the Ligurian coast and has already expanded its presence in Tuscany in the past three years. For the summer 2018 here is the news, in addition to the offices of Sanremo, Portofino, Genoa and La Spezia, new offices have been set up in Viareggio with a team of industry professionals coordinated by Lorenzo Ciquera and Fulvio Luise.

The services offered are formalities, berth reservations, concierge and provisioning.

"It is a great honor to represent the Luise Group in one of the most sensitive areas for Italian Yachting - explains Lorenzo Ciquera, managing partner of Luise Riviera - the commitment of Team Riviera is to bring the professionalism and the centenary experience of this Group, every day to our customers, developing and constantly

renewing our offer. Viareggio is a fundamental basis to continue an adventure which started 12 years ago in Sanremo, further extended to Portofino, Genoa and La Spezia, as well as being the starting point for new initiatives".

And with the guarantee of being able to be assisted from the Ligurian Riviera and the Tuscan coasts throughout Italy with the same efficiency, given the presence in Italy of 22 Luise offices with direct employees. In fact, Luise Group is the only real network of agencies in Italy for luxury customers, with highly specialized personnel trained with the know-how of the Luise family, which has been operating in the industry since 1847, with headquarters in Naples and with direct management and exclusive partnership with the most prestigious marinas in Italy. Without forgetting the creation by the Luise family of the company BWA Yachting, together with the managers of the Greek company A1, establishing an international network today present in 16 countries in the world.





STABIA MAIN PORT

is the new Superyacht Facility. The Marina Resort is in the city centre of Castellammare di Stabia.

Restaurants, post offices, lounge bars, irish pub, cinemas, tennis court, banks, railwaystations, luxury spa, beaches, theaters are few metres from the port.

CONTACTS

Email: info@stabiamainport.com

Latitude: 40°41'44.7"N

Longitude: 14°28'36.0"E

FACILITIES

Maximum Length: 270 m Loa

Maximum Draft: 7 m

Fuel: Duty Free and Duty Paid available

Shore power: 250/380 v

Wi-Fi: yes

Water: yes

Mooring Lines: yes

Security: H24

VHF: 16

DISTANCES FROM

6 MILES SORRENTO

13 MILES CAPRI

8 KILOMETRES POMPEI

24 KILOMETRES NAPLES

www.stabiamainport.com

CASTELLAMMARE DI STABIA

CITTÀ DALLE 28 SORGENTI E I DUE PORTI TURISTICI



Dario Lari

Città delle acque con 28 sorgenti, di terme, scavi archeologici, Monte Faito, mare, due porti turistici, Regio Cantiere Borbonico oggi Fincantieri, dalle antiche tradizioni culinarie. Porta della Penisola Sorrentina, a due passi da Pompei e a poche miglia nautiche da Capri, a metà strada tra Napoli e Salerno, a circa 30 km dall'aeroporto napoletano di Capodichino. Castellammare di Stabia, città del turismo. Una località unica, dove si fondono storia e cultura, mare e montagna, tradizioni e folklore. Situata al centro del Mediterraneo, gode di un magnifico panorama tra mare e Vesuvio.

La sua posizione strategica è stata sfruttata storicamente. I Romani si insediarono nell'antica Stabiae, borgo già popolato dall'VIII secolo a.C., sotto l'influenza di Greci, Etruschi e Sanniti. Il clima favorevole, i fertili terreni di origine vulcanica di tutto l'Ager Stabianus e l'abbondanza di acqua fecero crescere velocemente Stabia, una delle città sepolte e distrutte dall'eruzione del Vesuvio del 79 d.C., raccontata da Plinio proprio

dalla sponda stabiese del Golfo.

Le testimonianze archeologiche sono ben visibili tra gli Scavi delle lussuose ville romane. Nel 1086 compare per la prima volta la denominazione di Castrum ad Mare, ma prima con gli Aragonesi e Farnese, poi con i Borbone (che avevano una delle residenze reali nella Reggia di Quisisana) cresce il prestigio di Castellammare di Stabia, tra le mete del Grand Tour e ricordata anche da Gustave Flaubert e Madame Bovary. Tra le prime stazioni ferroviarie italiane, vanta il cantiere navale più antico d'Italia, dove è stata costruita la Nave Scuola Amerigo Vespucci.

Dagli anni '50 meta prediletta per il turismo termale, con due stabilimenti – Antico e Nuovo, ora in ristrutturazione – con 28 fonti diverse di acque minerali.

Oggi Castellammare di Stabia è nota per i suoi due porti turistici – Marina di Stabia e Stabia Main Port – approdi per i nababbi del lusso per i tour tra Pompei, Capri, Sorrento e la Costiera Amalfitana.

MARINA DI STABIA

Il porto turistico Marina di Stabia è di nuova generazione, con 1400 posti barca da 8 metri fino a 85 metri, coniuga uno stile moderno, elegante ed efficiente. Progettato dalla Conti & Associati, Marina di Stabia vanta 1500 posti auto con parcheggi ed aree vigilate, una moderna officina nautica, con darsena per le riparazioni e 3 scali di alaggio e varo. Il moderno yacht club, con piscina, solarium e ristorante con chef stellato, è il fiore all'occhiello del moderno porto turistico diventato riferimento per la clientela italiana e straniera, locale e internazionale. All'interno del porto turistico sono presenti un'area palestra e campetti di basket, la torre di controllo con annessa area bar.

STABIA MAIN PORT

Stabia Main Port nasce dalla riconversione dell'antico bacino borbonico situato al centro della città di Castellammare di Stabia, quale approdo sicuro per superyacht e giga yacht con la possibilità di ormeggiare di poppa unità da 24 a 85 metri e a murata unità anche oltre i 150 metri con un pescaggio di 9 metri e grande spazio di rotazione per le manovre dei superyacht. Grazie alla sinergia con i circoli dell'area gli ospiti di Stabia Main Port possono usufruire a pochi passi dalla banchina di campo da tennis, palestra, spa e piscina. A pochi metri dal porto si trovano uffici postali, banche, tabacchi, bar, ristoranti, pizzerie, minimarket, cinema, teatri ed area shopping. A piedi in pochi minuti è possibile raggiungere la stazione (15 minuti da Sorrento, 10 minuti da Pompei, 40 minuti da Napoli) e la funivia che anche di notte conduce al Monte Faito.

MONTE FAITO - FUNIVIA

Il Monte Faito fa parte della catena dei Monti Lattari ed è il polmone verde che sovrasta Castellammare di Stabia. La sua cima è collocata a 1131 metri d'altezza e la zona abitata, con locali, ristoranti, bar e alberghi, è raggiungibile per tutto il periodo estivo – da aprile a ottobre – direttamente dal centro di Castellammare di Stabia, grazie alla Funivia. Un viaggio suggestivo che dura meno di 10 minuti, sospesi su un panorama mozzafiato. Inaugurata il 24 agosto 1952, la funivia del Faito collega la città di Castellammare di Stabia con il Monte, da sempre luogo di vacanza, meta di svago, soprattutto nel periodo estivo, di centinaia di abitanti delle zone limitrofe. L'impianto è stato completamente rinnovato negli anni '90 e ristrutturato di recente, per renderlo ancora più sicuro e funzionale. Ogni mezz'ora, dal mattino alla sera, partono contemporaneamente le corse per il trasporto di circa 30 passeggeri. Tra luglio e settembre, ci sono corse aggiuntive fino a sera.

FUNIVIA CASTELLAMMARE - MONTE FAITO DA APRILE A LUGLIO

CASTELLAMMARE > MONTE FAITO E VV. / 9:35 - 9:50 - 10:05 - 13:35 - 11:05 - 11:35 - 12:05 - 12:35 - 13:05 - 13:35 - 14:05 - 14:25 - 14:45 - 15:05 - 15:35 - 15:55 - 16:15 - 16:25 - 17:45

FUNIVIA CASTELLAMMARE - MONTE FAITO DA LUGLIO A SETTEMBRE

CASTELLAMMARE > MONTE FAITO E VV. / 8:25 - 9:05 - 9:50 - 10:15 - 10:35 - 10:50 - 11:05 - 11:45 - 12:05 - 12:35 - 13:05 - 13:35 - 14:05 - 14:35 - 15:05 - 15:25 - 15:45 - 16:05 - 16:35 - 16:55 - 17:15 - 17:25 - 17:45 - 18:05 - 18:35 - 19:05 - 19:25 - 19:45 - 20:05 - 20:15 - 21:00



SCAVI DI STABIA

Stabiae, l'odierna Castellammare di Stabia, fu una delle mete preferite dai patrizi romani, tanto che il suo territorio fu costellato di numerose ville residenziali. Scoperta nel 1749 dagli scavatori borbonici, Stabiae, sin dall'inizio, si contraddistinse come luogo di eccellenza: affreschi, statue e suppellettili preziose vennero raccolte nel Museo Borbonico.

Nel 1950 che due ville, villa San Marco e villa Arianna, furono riportate parzialmente alla luce dal preside Libero D'Orsi. Le due ville sono visitabili tutti i giorni e si possono apprezzare le capacità progettuali degli architetti romani che le realizzarono con ardite soluzioni tecniche e inserendo perfettamente le ville nel paesaggio. Oggi il sito di Stabiae è al centro di un grande progetto internazionale, con una mostra itinerante che ha raccolto circa 200 reperti che fanno il giro del mondo in diversi musei, a partire dall'Ermitage di San Pietroburgo.

CANTIERI NAVALI

Il cantiere navale di Castellammare di Stabia, fondato nel 1783, è la più antica industria italiana, nonché il più antico e longevo cantiere navale d'Italia. Ancora oggi costituisce un tassello importante nell'economia stabiese ed è gestito dalla Fincantieri. Sempre all'avanguardia nell'utilizzo delle nuove tecnologie sviluppatesi nel corso degli anni, il cantiere vide la luce con i Borbone, che trasferirono a Castellammare di Stabia prima il Regio Arsenal, poi la costruzione di vascelli da guerra. Ingrandito da Gioacchino Murat, cominciò a produrre più navi belliche, anche se negli anni ha visto la nascita di numerose imbarcazioni di diversa tipologia tra cui navi da guerra e da trasporto merci o passeggeri.

Insieme a quelli di Ancona e Palermo, è attualmente riservato alla costruzione di navi da trasporto. Tra le navi più importanti varate nel cantiere stabiese troviamo prima su tutte l'Amerigo Vespucci, nave scuola della Marina Militare, ma anche le 3 Caio Duilio, la Vittorio Veneto, fino ai più recenti traghetti Cruise Roma e Cruise Barcelona, i più grandi del Mar Mediterraneo. Va ricordato anche il completamento del batiscafo Trieste di Auguste Piccard.

VILLA COMUNALE E SPIAGGE

La Villa Comunale di Castellammare di Stabia è ormai un punto di riferimento della "movida" della città. Decine di locali si affacciano sul lungomare stabiese, una passeggiata irrinunciabile per chi vive o visita la città. La Villa fu realizzata nella seconda metà dell'800 dal materiale di risulta della demolizione della vecchia muraglia difensiva che circondava la città. Agli inizi del '900, su progetto dell'architetto Eugenio Cosenza, fu realizzata la Fontana dei Tritoni. Tra le strutture più caratteristiche c'è la Cassarmonica, o padiglione musicale, inaugurata il 28 aprile 1900, più volte ristrutturata e ora in fase di restyling.

I lidi balneari, però, sorgono in particolare nella zona di Pozzano, dove esistono decine di stabilimenti dove poter far un tuffo in un'acqua limpida. Alcune spiagge sono attrezzate anche con docce di acqua sulfurea.



DOVE MANGIARE

A Castellammare di Stabia si trovano diversi locali dove poter mangiare bene, in particolare pietanze di pesce e pizza gourmet. Si parte dallo Chalet Mariarosaria, locale caratteristico che sorge nella zona delle fonti dell'Acqua della Madonna, nel quartiere del porticciolo. A poca distanza da Stabia Main Port, serve insalate e piatti tipicamente marinari a prezzi modici. Mare, terra e pizza gourmet, invece, sono le specialità che si possono gustare al ristorante pizzeria Le Tre Vele, sempre al centro di Castellammare di Stabia. Un tuffo nelle tradizioni, con un tocco di creatività e prodotti d'eccellenza che rendono unici sia primi e secondi piatti, che la tradizionale pizza. Infine, per chi ama le stelle, alle spalle del lungomare della villa comunale, sorge il ristorante Piazzetta Milu, una Stella Michelin, riconoscimento conseguito per il secondo anno consecutivo, con lo chef Luigi Salomone alla guida della brigata di cucina nel locale della famiglia Izzo.

PIAZZETTA MILU

Corso A. De Gasperi, 23
Castellammare di Stabia (NA)
081 871 5779
www.piazzettamilu.it

LE TRE VELE

Via Padre Massimiliano Kolbe, 24
Castellammare di Stabia (NA)
Ph. +39 08118497020
Mobile +39 3668967339
info@letrevele.com
www.letrevele.com

CHALET MARIAROSARIA

Via Caio Duilio (Acqua della Madonna)
Castellammare di Stabia
392 929 8935
www.chaletristobar.it



CASTELLAMMARE DI STABIA

CITY OF 28 SOURCES AND TWO TOURIST PORTS

City of waters with 28 springs, spas, archaeological excavations, Monte Faito, sea, two marinas, Regio Cantiere Borbonico today called Fincantieri, with ancient culinary traditions. Gate of the Sorrento Peninsula, a few steps away from Pompeii and a few nautical miles away from Capri, halfway between Naples and Salerno, about 30 km from Naples Capodichino airport. Castellammare di Stabia, city of tourism. A unique location, where history and culture, sea and mountains, traditions and folklore merge. Located in the middle of the Mediterranean, it enjoys a magnificent panorama between the sea and Vesuvius.

Its strategic position has been exploited historically. The Romans settled in the ancient Stabiae, a village already populated since the eighth century BC, under the influence of Greeks, Etruscans and Samnites. The favorable climate, the fertile volcanic soils of the entire Ager Stabianus and the abundance of water quickly made Stabia grow, after it had been one of the cities buried and destroyed by the eruption of Vesuvius in 79 AD, told by Plinio from the Stabia shore of the Gulf.

The archaeological evidence is clearly visible in the excavations of the luxurious Roman villas. In 1086 it appears for the first time the name of Castrum ad Mare, but first with the Aragonese and Farnese, then with the Bourbons (who had one of the royal residences in the Reggia di Quisisana) the prestige of Castellammare di Stabia grows, between the goals of Grand Tour is also remembered by Gustave Flaubert and Madame Bovary. Among the first Italian railway stations, it boasts the oldest shipyard in Italy, where the Amerigo Vespucci Nave School was built.

Since the 50's a favorite destination for spa tourism, with two plants - Old and New, now under renovation - with 28 different sources of mineral water.

Today Castellammare di Stabia is known for its two

marinas - Marina di Stabia and Stabia Main Port - landings for luxury nabobs for tours between Pompeii, Capri, Sorrento and the Amalfi Coast

MARINA DI STABIA

Marina di Stabia is a new generation marina, with 1400 berths from 8 meters up to 85 meters, combining a modern, elegant and efficient style. Designed by Conti & Associati, Marina di Stabia boasts 1500 parking spaces with car parks and guarded areas, a modern nautical workplace, with dock for repairs and 3 slipways and launches. The modern yacht club with swimming pool, solarium and restaurant with star chef, is the flagship of the modern marina, which has become a reference point for Italian and foreign customers, both local and international. Inside the marina there are a gym area and basketball pitches, the control tower with adjoining bar area.

STABIA MAIN PORT

Stabia Main Port is the result of the reconversion of the ancient Bourbon basin located in the center of the city of Castellammare di Stabia, as a safe landing place for superyachts and giga yachts with the possibility of mooring stern units from 24 to 85 meters and alongside units even over 150 meters with a draft of 9 meters and a large rotation space for the maneuvers of the superyachts. Thanks to the synergy with the area's clubs, guests of Stabia Main Port can enjoy a few steps from the quayside facilities like the tennis court, gym, spa and swimming pool. A few meters from the port there are post office, banks, tobacco shops, bars, restaurants, pizzerias, mini-markets, cinema, theatre and shopping areas. In a few minutes one can reach the station (15 minutes from Sorrento, 10 minutes from Pompeii, 40 minutes from Naples) and the cableway which also leads to Monte Faito at night.



MONTE FAITO - CABLEWAY

Mount Faito is part of the Lattari mountains and is the green lung that dominates Castellammare di Stabia. Its peak is 1131 meters high and the inhabited area, with clubs, restaurants, bars and hotels, can be reached from the center of Castellammare di Stabia, thanks to the cableway, for the whole summer period - from April to October. An evocative journey that lasts less than 10 minutes, suspended on a breathtaking view. Inaugurated on 24th of August 1952, the Faito cableway connects the town of Castellammare di Stabia with Monte, which has always been a holiday destination, a destination for recreation especially during the summer, for hundreds of inhabitants of the surrounding areas. The plant was completely renovated in the 90s and recently renovated, to make it even safer and more functional. Every 30 minutes, from the morning to the evening, it runs for the transport of about 30 passengers. Between July and September, there are additional rides until evening.

CABLEWAY CASTELLAMMARE - MOUNT FAITO FROM APRILE TO JULY

CASTELLAMMARE > MOUNT FAITO ROUNDTrip / 9:35 - 9:50 - 10:05
- 13:35 - 11:05 - 11:35 - 12:05 - 12:35 - 13:05 - 13:35 - 14:05 - 14:25 -
14:45 - 15:05 - 15:35 - 15:55 - 16:15 - 16:25 - 17:45

CABLEWAY CASTELLAMMARE - MOUNT FAITO FROM JULY TO SEPTEMBER

CASTELLAMMARE > MOUNT FAITO ROUNDTrip / 8:25 - 9:05 - 9:50
- 10:15 - 10:35 - 10:50 - 11:05 - 11:45 - 12:05 - 12:35 - 13:05 - 13:35 -
14:05 - 14:35 - 15:05 - 15:25 - 15:45 - 16:05 - 16:35 - 16:55 - 17:15 - 17:25
- 17:45 - 18:05 - 18:35 - 19:05 - 19:25 - 19:45 - 20:05 - 20:15 - 21:00



SCAVI DI STABIA

Stabiae, today's Castellammare di Stabia, was one of the favorite destinations of Roman patricians, so much that its territory was dotted with numerous residential villas. Discovered in 1749 by the Bourbon excavators, Stabiae, from the beginning, distinguished itself as a place of excellence: frescoes, statues and precious furnishings were collected in the Bourbon Museum. In 1950, two villas, Villa San Marco and Villa Arianna were partially brought to light by the dean Libero D'Orsi. The two other villas can be visited every day and one can appreciate the design skills of the Roman architects who created them with daring technical solutions and perfectly incorporating the villas into the landscape. Today, the Stabiae site is in the middle of a major international project, with a traveling exhibition that has collected around 200 artifacts that travel around the world in various museums, starting with the Hermitage in St. Petersburg.



SHIPYARDS

The shipyard of Castellammare di Stabia, founded in 1783, is the oldest Italian factory, as well as the oldest and longest shipyard in Italy. Even today it is an important part of the economy in Stabia and is managed by Fincantieri. Always at the forefront of the use of new technologies developed over the years, the shipyard saw the light with the Bourbons, who transferred the Royal Arsenal to Castellammare di Stabia, then the construction of war vessels. Enlarged by Gioacchino Murat, it began to produce more ships, even though over the years it saw the birth of numerous boats of different types including war ships and freight or passenger transport. Together with those of Ancona and Palermo, it is currently reserved for the construction of transport ships.

Among the most important ships launched in the shipyard we find first of all the Amerigo Vespucci, navy school ship, but also the 3 Caio Duilio, the Vittorio Veneto, up to the most recent Cruise Rome and Cruise Barcelona ferries, the largest of the Mediterranean Sea. The completion of the Batiscafo Trieste by Auguste Piccard should also be mentioned.

MUNICIPAL VILLA AND BEACHES

The Villa Comunale of Castellammare di Stabia is now a point of reference for the "out and about" of the city. Dozens of bars and restaurants overlook the seafront of the Stabiae, an indispensable walk for those who live or visit the city. The Villa was built in the second half of the nineteenth century from the material resulting from the demolition of the old defensive wall that surrounded the city.

At the beginning of the 20th century, with the project of the architect Eugenio Cosenza, the Triton Fountain was built. Among the most characteristic structures there is the Cassarmonica, or musical pavilion, inaugurated on April 28 1900, several times renovated and now being restyled. However, the bathing beaches are located in the Pozzano area, where there are dozens of locations where you can dive into a clear water. Some beaches are also equipped with sulphurous water showers.

WHERE TO EAT

In Castellammare di Stabia there are several places where you can eat well, especially fish dishes and gourmet pizza. It starts from the Chalet Mariarosaria, a characteristic place that rises in the area of the sources of the Acqua della Madonna, in the little port district. Not far from Stabia Main Port, it serves salads and typical seafood dishes at reasonable prices. Sea, land and gourmet pizza, however, are the specialties that can be tasted at the pizza restaurant Le Tre Vele, located in the city center of Castellammare di Stabia. A dip in traditions, with a touch of creativity and products of excellence that make both first and second courses unique, as well as traditional pizza. Finally, for those who love the starred restaurants, behind the promenade of the municipal villa, there is the restaurant Piazzetta Milu, one Michelin Star, recognition achieved for the second consecutive year, with chef Luigi Salomone leading the kitchen brigade in the location of the Izzo family

PIAZZETTA MILU

Corso A. De Gasperi, 23
Castellammare di Stabia (NA)
081 871 5779
www.piazzettamilu.it

LE TRE VELE

Via Padre Massimiliano Kolbe, 24
Castellammare di Stabia (NA)
Ph. +39 08118497020
Mobile +39 3668967339
info@letrevele.com
www.letrevele.com

CHALET MARIAROSARIA

Via Caio Duilio (Acqua della Madonna)
Castellammare di Stabia
392 929 8935
www.chaletristobar.it



Chef Luigi Salomone

At the heart of history and beauty



Marina

- Between Naples and Sorrento
- 15 NM from Capri, 30 from Amalfi and 25 from Positano
- 10 minutes drive from Pompei
- 12 NM Away from Naples industrial harbour area, pleasant enclave
- 1.5 km from Castellammare di Stabia city
- 20 minutes from Naples airport*
- Exceptional good rates for long stay in winter
- 9.000 sqm shipyard with 51.000 sqm boatyard tarmac

Services

- Berthing service 24/7
- Security service 24/7
- Shore power available up to 400A
- Fuel Station
- Yachting Club with pool
- Captain's Corner Pub
- Ice Machine
- Mineral oils exhausted and batteries depot
- Shower and toilettes services
- Gym
- Barbecue area
- Children's Playground
- Soccer Field & Basketball Court
- Parking area
- Manual trolley
- Free Shuttle Bus Service to Castellammare City Centre (June/September)
- Laundrette
- Diving Centre
- Free WI-FI
- Weather forecast

Contact

Tel. +39 0818716871
Fax +39 0818727963
www.marinadistabia.it
info@marinadistabia.it
Lat. 40° 43' 03" N - Long. 014° 28' 32" E
VHF channel 69



Marina di Stabia

An MDL Mediterranean Network Marina

*Connecting with direct flights with 20 major European cities.
<http://www.portal.gesac.it/portal/page/portal/internet>



58° SALONE NAUTICO DI GENOVA

DAL 20 AL 25 SETTEMBRE 2018 CON UCINA

Dario Sautto

Più presenze, più spazi, più appeal. È il Salone Nautico Internazionale di Genova, in programma dal 20 al 25 settembre e giunto alla sua 58esima edizione. L'evento è organizzato da Ucina Confindustria Nautica e, al 30 aprile scorso, vantava già numeri da record: il 98% degli espositori del 2017 ha confermato la sua partecipazione, con il 64% in aumento degli spazi e, soprattutto, 57 nuovi espositori registrati, di cui 38 dall'estero. Nuovo layout, quattro eventi in uno, Bentley e Fastweb nuovi main sponsor e un'attività di promozione all'estero del salone e della filiera durata tutto l'anno. Tante novità che arricchiranno ulteriormente il Salone Nautico di Genova, che si candida sempre più ad essere punto di riferimento del settore in Italia, in Europa e nel mondo.

“Da 58 anni – afferma Carla Demaria, Presidente di Ucina Confindustria Nautica – il Salone Nautico di Genova è la casa di tutta la nautica da diporto. L'evento si evolve in un'ottica di consolidamento dell'identità di ogni segmento rappresentato,

divenendo sempre più multispecialista, accogliente, in una parola: forte”.

I numeri sono importanti e si inseriscono in un contesto ancora una volta positivo, per il terzo anno consecutivo con una stima di crescita del +12%. “L'indagine condotta dall'Ufficio Studi di Ucina Confindustria Nautica sulle previsioni 2018 del mercato nautico – aggiunge la Demaria – ha visto il 69% delle aziende coinvolte dichiarare, sulla base del portafoglio ordini, una crescita del fatturato 2018. Il mercato interno continua a crescere, trainato anche dal settore del leasing che registra un +58% di stipulato nel 2017”.

Il Salone si presenta, dunque, come manifestazione protagonista del mercato nautico internazionale e motore di sviluppo per il settore 360 giorni l'anno. “Da novembre 2017 ad aprile 2018 – sottolinea ancora Carla Demaria – abbiamo organizzato e partecipato a 7 eventi ogni mese in Italia e nel mondo, anche grazie al sostegno del Piano Made in Italy e al supporto di MiSE e ICE Agenzia, che hanno premiato il Salone Nautico di Genova, la vetrina di settore più visitata del Mediterraneo”.



58TH GENOA BOAT SHOW

FROM 20 TO 25 SEPTEMBER 2018 BY UCINA

More presences, more spaces, more appeal; that is the international nautical exhibition in Genoa, in program between the 20th and 25th of September for its 58th edition. The event is organized by 'Ucina Confindustria Nautica' and it already has record numbers:

98% of the exhibitors of 2017 have confirmed their participation; there is a 64% increase of the spaces and 57 new exhibitors registered of which 38 are external. A new layout, four events in one, Bentley and Fastweb are the main sponsors and a huge activity of promotion held outside the country throughout the year. The Nautical exhibition of Genoa is a worldwide reference point for the maritime industry.

"From 58 years – affirms Carla Demaria, president of Ucina Confindustria – the exhibition is the home of all the nautical yachting. The event focuses on the stabilization of the identity of each segment represented, becoming welcoming and strong."



Genoa, 20 - 25 September 2018

The numbers are really important and they show again a positive confirmation for the third consecutive year with an increase of 12%. "The research done from the department of Ucina on the previsions of the 2018 market – says Demaria – has shown that 69% of the firms have increased

their sales volume in 2018". The internal market keeps growing, driven also by the leasing sector which registers a 58% of signed in 2017".

The exhibition is therefore an expression of the international nautical market and a driving force of the progression for the sector 360 days per year. "From November 2017 to April 2018 – adds Carla Demaria – we have organized and taken part to 7 events each month in Italy and in the world, thanks also to the support of Piano Made in Italy, MISE and ICE agency which have reward the Nautical exhibition of Genoa the showcase of the industry more visited in the Mediterranean".





www.travelmar.it

TRAVELMAR è nata per dare impulso al trasporto marittimo di persone sia locale, sia turistico in Costiera Amalfitana.

L'attività che si svolge da primavera ad autunno inoltrato rappresenta una valida alternativa al traffico terrestre della costiera sempre più intenso e al limite del collasso. Il porto di partenza è quello di Salerno che viene collegato con numerose corse giornaliere con gli scali di Maiori, Minori, Amalfi e Positano. Da quest'ultimi porti è possibile effettuare l'interscambio con i mezzi navali della GESAB per raggiungere Sorrento, Capri e Ischia.

INFO NAPOLI AMALFI
0817041911 089872950



GRUPPO BATTELLIERI COSTA D'AMALFI s.r.l.
LARGO SCARIO 5 84011 AMALFI
TEL & FAX 089873446
+39 3663083687
+39 3663083683
info@battellieriamalfi.com



MARINA DI CAPRI, NUOVO LOUNGE BAR

NASCE IL CARTHUSIA CAFÈ CON CAPRI YACHT SERVICES



Ambiente raffinato, dai colori caldi e vivaci, immerso nel verde e soprattutto vista mare...anzi vista Superyacht! È in breve la descrizione del Carthusia Cafè - Capri Yacht Services, new space creato da un gruppo di imprenditori capresi nel Porto Turistico di Capri. Luogo ideale per party esclusivi ed eventi mondani, con dj serale e bollicine a portata di mano.

Il lounge Bar creato all'interno del Marina di Capri garantisce un ambiente esclusivo dove poter apprezzare un buon sigaro sorseggiando whisky ed intanto osservare il proprio yacht e il panorama suggestivo dell'isola.

"Il Carthusia Cafè con l'area Capri Yacht Services - spiega Silvio Ruocco, fondatore del brand internazionale Carthusia - nasce con l'obiettivo di rendere sempre più prestigioso ed accogliente il Marina di Capri per la clientela di lusso che sceglie l'isola e si aspetta di poterla apprezzare già dai primi passi in porto. Servizi esclusivi, prodotti prelibati e buona musica con vista mare a pochi passi dal proprio Superyacht. Il format a cui abbiamo pensato ci ha spinto a coinvolgere anche importanti brand come Isaia,

D&G e Crivelli che hanno già aderito all'iniziativa programmando dei party a luglio durante i quali il Lounge Bar sarà completamente personalizzato secondo le loro richieste".

La presenza della Capri Yacht Services nell'area Lounge Bar garantirà inoltre la possibilità di fornire ai nababbi del lusso di poter apprezzare Capri ancor di più richiedendo ogni sorta di servizio e puntare in questo modo a rendere la loro permanenza sull'isola sempre più lunga ed accogliente e ricca di contenuti storico/culturali oltre che semplicemente turistici. In prima linea un team di professionisti nel settore dell'ospitalità, tra cui Marco Catuogno e Marino Ramazio da sempre impegnati nel settore del Buon Gusto e promozione delle tipicità territoriali.

"Per la proposta e per la esecuzione dei nostri servizi ci avvaliamo da sempre della partnership della Luise Group, società Leader nell'accoglienza alla clientela di lusso - spiegano Sasi Ruocco e Mirko Avellino della Capri Yacht Services - questo ci permette di modulare servizi eccellenti e sempre al passo con i tempi. Nel caso del lounge Bar la partnership con Luise ci aiuterà addirittura a dialogare in modo diretto con Vip ed imprenditori internazionali e capire al meglio le loro esigenze, perché no, farne emergere di nuove: stiamo infatti anche ragionando sulla possibilità di offrire in degustazione agli ospiti della nuova struttura una serie di prodotti enogastronomici di eccellenza locali, capresi e campani, perché l'esperienza di chi visita la nostra isola e la nostra regione possa arricchirsi anche di sapori nostrani accuratamente selezionati". In realtà questo format non è nuovo all'esperienza del Gruppo Luise che in Costa Smeralda ed in Sicilia ha già con successo aperto attività affini.

Apertura 7 giorni su 7 dal mattino a notte fonda, il nuovo lounge Bar del Marina di Capri "Carthusia Cafè" con Capri Yacht Services si avvale di altissime professionalità dall'area cocktail alle tipicità in degustazione, dall'accoglienza al servizio in sala.



CAPRI MARINA, NEW LOUNGE BAR

CARTHUSIA CAFÈ WITH CAPRI YACHT SERVICES

Refined environment, warm and bright colors, surrounded by greenery and especially the sea view... or actually the Superyacht view! This is in short the description of the Carthusia Cafè - Capri Yacht Services, a brand new space created by a group of entrepreneurs from Capri in the Marina. Ideal location for exclusive parties and social events, with DJs playing at night and bubbles at your fingertips.

The lounge bar created inside the Capri Marina guarantees an exclusive environment where one can enjoy a good cigar while sipping whiskey and watching his/her yacht while contemplating the evocative view of the island.

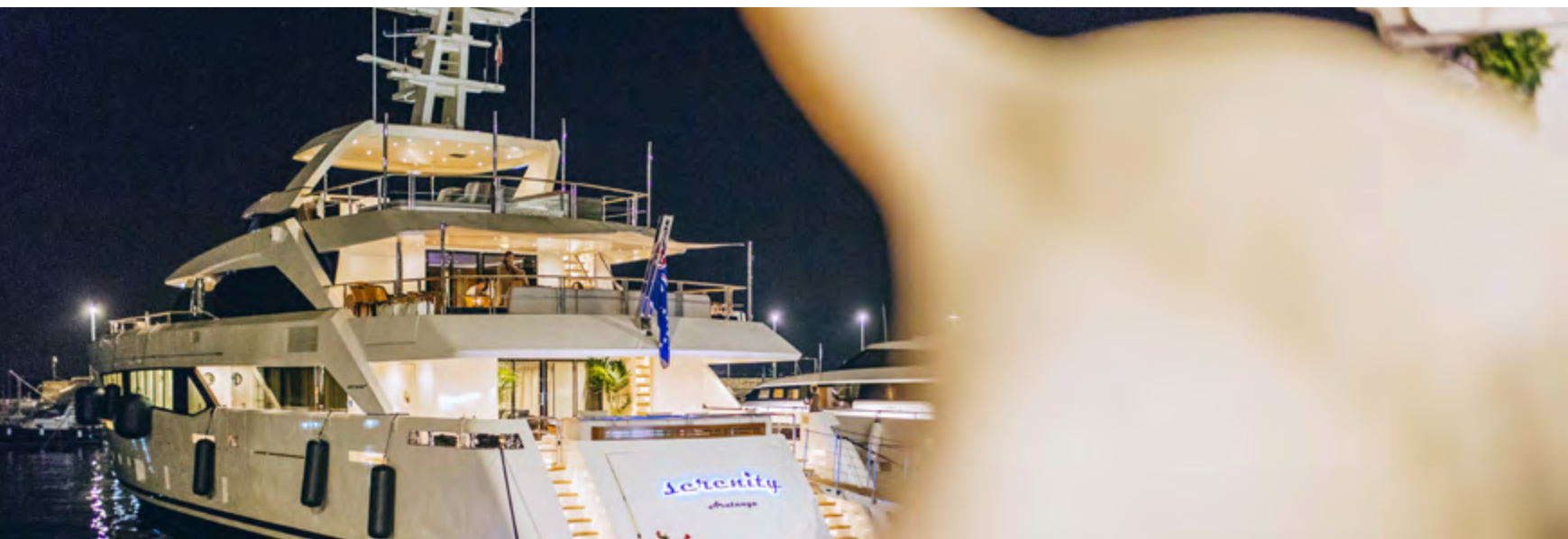
"Carthusia Cafè with the Capri Yacht Services area - explains Silvio Ruocco, founder of the international brand Carthusia - is born with the aim of making Marina di Capri even more prestigious and welcoming for the luxury clientele who chooses the island as travel destination and expects to be able to appreciate it already from the very first steps in the port. Exclusive services, delicious products and good music with sea view are just a few steps away from their Superyacht. The format which we thought brought us to involve important brands too like Isaia, D&G and Crivelli, who have already joined the initiative by scheduling parties in July during which the Lounge Bar will be completely customized according to their needs".

The presence of Capri Yacht Services in the lounge bar area will also help UHNWI guests to appreciate Capri even more by providing all sorts of services and aim in this way at making their stay

on the island even longer and more welcoming by offering historical/cultural content as well as just tourism. At the forefront there is a team of professionals in the hospitality industry, including Marco Catuogno and Marino Ramazio, who have always been involved in the Good Taste sector and promoting local specialties.

"For the proposal and the execution of our services we have always supported the partnership with Luise Group, a leading company in welcoming luxury customers - explain Sasi Ruocco and Mirko Avellino of Capri Yacht Services - this allows us to modulate excellent services and always keep up with the times. In the specific case of the lounge bar, the partnership with Luise will even help us to communicate directly with VIPs and international entrepreneurs and better understand their needs and, why not, make new ones emerge: matter of fact we are also thinking of the possibility to offer the guests of the new structure a series of excellent local food and wines tastings, from Capri and the entire Campania region, because the experience of those who visit our island and our region can also be enriched with carefully selected local tastes". In fact, this format is not new to the experience of the Luise Group, which in Costa Smeralda and in Sicily has already successfully opened similar activities.

Open 7 days a week from early morning to late night, the new lounge bar in Marina di Capri "Carthusia Cafè" with Capri Yacht Services avails itself of high professionalism from the cocktail area to the typical tastes, from the reception to service.





info & contacts Cell: 3294742508

E-mail info@anemaecore.com

CR MAG, CAMBIASO RISSO MARINE & AVIATION

NAPOLI, UN BROKER INTERNAZIONALE PER LO SHIPPING

Dario Sautto

Anni di esperienza nel settore assicurativo fanno oggi della CR MAG un punto di riferimento internazionale, con l'attenzione massima alle necessità di armatori e operatori del settore dello shipping. Sede a Napoli e contatti in tutto il mondo, la CR MAG è il frutto di una fusione tra due grandi operatori del settore, che vantano un'ampia gamma di vantaggi derivanti da una lunga tradizione di dialogo, presidio e collaborazione con mercati e compagnie a livello mondiale. In particolare, si sono uniti il know how di MAG-JLT, con lunga ed affermata esperienza nel settore del brokeraggio con intense relazioni da oltre un quarto di secolo con il mercato dei Lloyds ed il know how di nicchia e specialistico del Gruppo Cambiaso Risso che opera sui principali mercati Marine tra cui quello Scandinavo e Asiatico con proprie sedi locali. Risultato? La garanzia di un team di specialisti di risk management ed intermediazione assicurativa marine; manager selezionati tra i migliori professionisti ed esperti del settore. Inoltre le metodologie operative adottate sono un modello evoluto di servizio: le fasi di identificazione, valutazione, controllo ed assistenza nei rischi sono disegnate per assicurare la massima qualità e personalizzazione nella risposta efficace alle diverse esigenze dei clienti.



Grazie alla fusione dei due partner, CR MAG ha dato vita ad un broker specializzato dove si ritrovano eccellenze in termini di tecnicità assicurativa, qualità e affidabilità del servizio che si fondono con la profonda conoscenza del territorio, il prestigio e la più ampia dimensione ed operatività internazionale cresciuta negli anni dei due broker di riferimento.

CR MAG opera per la tutela dei fattori economici delle imprese armatoriali, supportandone la competitività con un servizio di intermediazione assicurativa di alta qualità e completamente dedicato a questo settore con l'energia e l'innovazione richieste da un contesto in rapida evoluzione. Il raggio d'azione concentrato e focalizzato sulle imprese dello Shipping, unito all'esperienza ed al contatto diretto con i grandi mercati assicurativi nazionali ed internazionali, garantisce flessibilità e velocità, con tempi molto rapidi in tutte le fasi del processo assicurativo e di assistenza, dalla sottoscrizione alla gestione e liquidazione danni. Le coperture offerte sono sempre le più competitive del mercato, sia in termini di costo che di ampiezza e natura delle condizioni. La conoscenza, la credibilità e le strette relazioni con il mondo assicurativo e con i mercati più progrediti consentono a CR MAG di assistere i propri clienti ai massimi livelli qualitativi sia in termini tecnici che economici e con particolare focus alla gestione dei sinistri marittimi complessi per i quali la società si avvale dei migliori professionisti del settore come avvocati marittimisti, ingegneri navali e master mariner.

La sede operativa di Napoli è stata scelta perché logisticamente favorita per operare in una delle città di mare italiane con maggior concentrazione di realtà Armatoriali ed offrire a questo primario mercato un servizio efficace ed efficiente. L'obiettivo è instaurare sempre un rapporto diretto e fiduciario tra broker ed armatore affinché le soluzioni assicurative delineate rispondano con attenzione, semplicità ed efficacia alle specifiche ed uniche esigenze di ogni singolo cliente.

CR MAG, CAMBIASO RISSO MARINE & AVIATION

NAPLES, AN INTERNATIONAL BROKER IN SHIPPING TRADE

Years of experience in the insurance sector make CR MAG today an international point of reference, with the maximum attention to the needs of ship-owners and operators in the shipping sector. Headquartered in Naples and with worldwide contacts, CR MAG is the result of a merger between two major players in the sector, which boast a wide range of advantages deriving from a long tradition of dialogue, supervision and collaboration with markets and companies at international level. In particular, MAG-JLT's know-how has joint forces with a long and well-established experience in the brokerage sector building up intense relationships for over a quarter of a century with the Lloyds market and the niche and specialist know-how of the Cambiaso Risso Group which operates on the main marine markets including the Scandinavian and Asian ones with their own local offices. The outcome is the guarantee of a risk management and intermediaries team of specialists in marine insurance; a management selected from the best professionals and experts in the field.

Moreover, the operating methodologies adopted are an evolved model of service: the identification, assessment, control and risk assistance phases are designed to ensure the highest quality and personalization in the effective response to the different needs of customers. Thanks to the merger of the two partners, CR MAG has created a specialized brokerage where excellence is found in terms of insurance technicality, quality and reliability of the service that merge with the deep knowledge of the territory, the prestige and the widest operation and international growth in the years of the two reference brokers.

CR MAG works to protect the economic factors of shipowning companies, supporting their competitiveness with a high quality insurance brokerage service completely dedicated to this sector with the energy and innovation required by a rapidly evolving context. The range of action focused and concentrated on the shipping



companies, combined with the experience and with direct contact with the major national and international insurance markets, guarantees flexibility and speed, with very rapid times in all phases of the insurance and assistance process, from the subscription to the management and liquidation of damages. The hedges offered are always the most competitive on the market, both in terms of cost and the size and nature of the conditions. The knowledge, credibility and close relationships with the insurance world and with the most advanced markets allow CR MAG to assist its customers at the highest quality levels both in technical and economic terms and with particular focus on the management of complex maritime accidents for which the company avails itself of the best professionals in the sector such as maritime lawyers, naval engineers and master mariner.

The operational headquarters in Naples were chosen because they were logistically favored to operate in one of the Italian seaside towns with the greatest concentration of ship owning realities and to offer this primary market an effective and efficient service. The goal is to always establish a direct relationship and trust between brokers and ship-owners so that the insurance solutions outlined respond with attention, simplicity and effectiveness to the specific and unique needs of each individual customer.

MV MARINE: LUSSO E TECNOLOGIA PER NAVIGARE IN SICUREZZA

ECCO I GOMMONI: MV25GT - VESEVUS 35 - MITO 45

Pino Sangiovanni

Linee uniche, materiali innovativi, tecnologia sempre all'avanguardia, consumi ridotti al minimo e classe da vendere. Sono tutte le caratteristiche degli ultimi modelli di gommoni della Mv Marine, azienda napoletana fondata e gestita dall'ingegner Vincenzo Nappo.

MV 25 GT

Ultimo modello che ha raccolto successi e consensi in giro per il mondo è senz'altro MV 25 Grand Turismo. La linea del nuovo gommone di 7 metri è decisamente sportiva, ma nel contesto resta elegante e sobria. La carena ha le stesse linee d'acqua dei modelli di produzione, apprezzata da sempre per il confort di navigazione, per i bassi consumi di esercizio e per rendere il battello sempre asciutto anche con mare mosso. La vera rivoluzione la troviamo nella coperta, dove mancano come negli altri modelli, i grossi prendisole di prua e poppa. Nel 25 GT, a prua e a poppa sono previsti due divanetti ad U per avere ampi spazi di seduta, che possono essere trasformati come prendisole. Con questa soluzione si può avere il tavolo sia nel divano di prua, sia in quello di poppa. La console è uno dei pezzi forti di questo modello, ha un design raffinato, con una linea armoniosa e slanciata verso il pilota, consente una perfetta visione degli strumenti di bordo, la stessa è completa di seduta, dove trova spazio il frigo di bordo. Per il pilota c'è un comodo poggiatesta, che funge anche da gavone. Nel divano ad U di poppa, ci sono molti posti a sedere, con sottostanti comodi gavoni, con apposito tavolo si ottiene una di un'ampia

zona living per la vita di bordo. Altra soluzione interessante, il passaggio dedicato per la discesa in acqua, senza dover scavalcare il divano per raggiungere le pedane del bagnasciuga. La tecnologia costruttiva è quella riconosciuta alla MV Marine, dove la qualità dei materiali utilizzati, le innovative tecniche costruttive, "infusione, sandwich, RTM light", il grado di rifinitura, sono l'essenza di ogni singolo elemento con cui è realizzato un battello MV.

VESEVUS 35

La grande vivibilità e versatilità del Vesevus 35 sono da sempre apprezzate dai diportisti. In tal senso il confort diventa prioritario. Il cliente tipo è prevalentemente la famiglia. Il battello pur essendo un Open, nasconde infatti all'interno ampi spazi, ben organizzati e molto comodi. La cabina armatoriale è molto grande, alta 1.90 metri, ha un letto King ed è dotata di un terzo letto e un vano armadio. L'ampio locale bagno è separato ed è dotato di doccia. Nel pozzetto centrale, c'è la seduta pilota, un divano ad L e l'angolo cottura con il frigo, fornelli, lavabo e tavolo da pranzo. Il battello è corredato di due ampi prendisole, a prua e a poppa e dal camminamento laterale che percorre tutto il battello, consentono di muoversi, senza calpestare i cuscini. Sollevando idraulicamente il portellone di poppa, con apposita scala di accede comodamente alla cabina, ottenendo 5 posti letto, soluzione unica nello scenario della categoria dei gommoni natanti. La MV Marine si è superata, per dare ancora più confort a questo modello, propone un nuovo T-Top in vetroresina che sormonta il Roll Bar, proteggendo l'intero



pozzetto, compresa l'area di guida.

Questa soluzione permette di navigare in ogni condizione di mare e vento. Nella parte superiore si possono montare tutti gli accessori necessari alla navigazione, compreso un pannello solare per l'autonomia energetica. Spostamenti veloci, confort di bordo e tecnologia in alta definizione, sono queste le caratteristiche del nuovo stile scelto per il Vesevus 35.

MITO 45

Il Mito 45 ha già conquistato il mercato dello yachting di lusso oltreoceano, perchè riconosciuto perfetto come tender di appoggio per superyacht dei nababbi del lusso. Le prove in acqua si sono svolte tra Cetara ed Amalfi, sperimentando i 45 nodi di massima velocità e i 30 nodi di crociera, che il Mito 45 garantisce con due motori Turbo Diesel Mercruiser 4.2 TDI 370 HP. Il Mito 45, realizzato rigorosamente in infusione, pesa il 30% in meno rispetto alla media, riducendo consumi ed emissioni a vantaggio del costo di esercizio e dell'ambiente. Il parabrezza è a tutta altezza e si collega al T-top a protezione della zona di guida, elegante e snello, con una unica vetrata consente una totale visibilità. Molta attenzione è stata data al posto di guida, i sedili del pilota e capilota, sono infatti regolabili elettricamente. L'interno è curato nei minimi dettagli, i colori delle tappezzerie, il gioco delle luci a led e la vista a mare, rendono accogliente e gradevole l'ambiente. Il Mito 45 pur avendo una dimensione di quasi 14 metri, con la tuga che non emerge molto dalla cintura dei tubolari, con i grandi prendisoli di poppa e prua e il pozzetto centrale, resta ancora un vero gommone. Certo non mancano le comodità. Un'ampia console di guida con due plotter touch che consentono di monitorare tutti i servizi di bordo, completi di joystick, che facilita le manovre. Nel pozzetto troviamo un ampio divano ad U con al centro un tavolo apribile a libro, dove si possono ospitare molti amici, all'occorrenza il tavolo una volta piegato. Il T-Top è un altro elemento forte del Mito 45, poggia su di una colonna stilizzata, sul cassero centrale, e con due montanti in acciaio e collegato alla tuga. Con le sue linee armoniose, non appesantisce né stravolge la vocazione sportiva del battello, il parabrezza a tutta vetrata è volutamente un elemento di discontinuità tra la tuga e il T-Top.



MV MARINE: LUXURY AND TECHNOLOGY FOR SECURE SAILING

NEW BOATS: MV25GT - VESEVUS 35 - MITO 45

Unique lines, innovative materials, cutting-edge technology, low consumption and class act. These are all the features of the latest models of inflatable boats by Mv Marine, a Neapolitan company founded and managed by engineer Vincenzo Nappo.

MV 25 GT

MV 25 Grand Tourism is the latest model that has gathered success and acclaim around the world. The line of the new 7-meter rubber boat is definitely sporty, but in the context it remains elegant and sober. The hull has the same water lines as the production models, which have always been appreciated for navigation comfort, low operating consumption and to keep the boat always dry even when the sea is rough. The real revolution is to be found in the deck where, like in the other models, the large bow and stern sundeck are missing. In the 25 GT, at the bow and stern there are two U-shaped sofas for large seating areas, which can be transformed into

a sundeck. With this solution one can have the table both in the bow sofa and in the aft sofa. The console is one of the highlights of this model, it has a refined design, with a harmonious and slender line towards the pilot, it allows a perfect view of the onboard instruments. It is completed with a seat, where the onboard fridge is housed. For the pilot there is a comfortable loin rest, which also acts as a locker. In the aft U-shaped sofa, there are plenty of seating areas, with comfortable lockers underneath, with a special table one gets a large living area for life onboard. Another interesting solution is the dedicated passage for the descent into the water, without having to climb over the sofa to reach the footboard of the water's edge. The construction technology is the one recognized to MV Marine, where the quality of the materials used, the innovative construction techniques, "infusion, sandwich, RTM light", the degree of finishing, are the essence of every single element with which a MV boat is built.



VESEVUS 35

The great livability and versatility of the Vesevus 35 have always been appreciated by boaters. In this sense, comfort becomes a priority. The typical customer is predominantly the family. Despite the boat being an Open, in fact it hides inside large spaces, well organized and very comfortable. The owner's cabin is very large, 1.90 meters high, has a King bed and is equipped with a third bed and a wardrobe space. The spacious bathroom is separated and has a shower. In the central cockpit, there is a pilot seat, an L-shaped sofa and a kitchenette with fridge, stove, sink and a dining table. The boat is equipped with two large sundecks, at the bow and aft and the side walkway that runs through the boat, allowing you to move without stepping on the cushions. By lifting the aft door hydraulically, with a special ladder to access the cabin comfortably, one can obtain 5 beds, a unique solution in the scenario of the category of inflatable boats. MV Marine has topped up themselves, by giving even more comfort to this model which offers a new T-Top in fiberglass that surmounts the Roll Bar, protecting the entire cockpit, including the driving area. This solution allows you to navigate in any sea and wind conditions. At the top you can mount all the necessary accessories for navigation, including a solar panel for energy independence. Fast movements, onboard comfort and high-definition technology are the characteristics of the new style chosen for the Vesevus 35.



MITO 45

Mito 45 has already conquered the luxury yachting market overseas, as it is recognized as a perfect tender for luxurious superyachts. The sea trials took place between Cetara and Amalfi, testing the 45 knots of maximum speed and 30 knots cruise, which the Mito 45 guarantees with two Mercruiser 4.2 TDI 370 HP Turbo Diesel engines. The Mito 45, rigorously made in infusion, weighs 30% less than the average, reducing consumption and emissions to the advantage of operating costs and the environment. The windscreen is full-height and connects to the T-top to protect the driving area, elegant and slim, with a single glazing allowing a total visibility. Much attention has been given to the driver's seat, the driver's and copilot's seats are in fact electrically adjustable. The interior is cared for up into the smallest details, the colors of the tapestries, the play of LED lights and the sea view make the environment welcoming and pleasant. Despite having a size of almost 14 meters, with the deckhouse that does not emerge much from the belt of the tubular, with large stern and bow sundecks and the central cockpit, the Mito 45 still remains a true inflatable boat. Of course there is no lack of comfort. A large steering console with two touch plotters allows to monitor all on-board services, complete with joysticks, which facilitates the maneuvers. In the cockpit there is a large U-shaped sofa with a book-folding table in the middle, where many friends can be accommodated when the table is folded. The T-Top is another strong element of the Mito 45, resting on a stylized column, on the central formwork, with two steel uprights and connected to the deckhouse. With its harmonious lines, it does not weigh down or upset the sporting vocation of the boat, the full-glass windscreen is deliberately an element of discontinuity between the deckhouse and the T-Top.

MARITIME TRANSFERS



COLLEGAMENTI MARITTIMI

TIMETABLES



SALERNO - CETARA - MAIORI - MINORI - AMALFI - POSITANO - CAPRI - SORRENTO

ALICOST	SALERNO	CETARA	MAIORI	MINORI	AMALFI	POSITANO	CAPRI	SORRENTO
ANDATA / ONE WAY	7.50	/	/	/	8.25	8.50	9.45*	/
RITORNO / RETURN	/	8.20	8.55	/	/	/	10.30*	/
	8.40	/	/	9.10	9.30	10.00	10.50*	/
	/	/	/	/	11.35	12.00	12.25*	12.50*
	/	/	/	/	15.00	15.40	16.20*	/
	/	/	/	/	16.35	17.00	/	17.35*

PERIODICITÀ: GIORNALIERO / FREQUENCY: DAILY *ARRIVO / *ARRIVAL

SORRENTO - CAPRI - POSITANO - AMALFI - MINORI - MAIORI - CETARA - SALERNO

ALICOST	SORRENTO	CAPRI	POSITANO	AMALFI	MINORI	MAIORI	CETARA	SALERNO
RITORNO / RETURN	10.30	/	11.10	11.25*	/	/	/	/
	/	11.40	12.20	12.40*	/	/	/	/
	14.55	15.30	16.00	16.30*	/	/	/	/
	/	16.25	17.25	17.50	18.00	/	/	18.50*
	/	17.00	/	/	/	18.30	19.00*	/
	/	17.30	18.20	18.55	/	/	/	19.20*

PERIODICITÀ: GIORNALIERO / FREQUENCY: DAILY *ARRIVO / *ARRIVAL

DAL 28 GIUGNO / FROM JUNE 28TH

SALERNO > CILENTO E VV. / ROUNDTrip *ARRIVO / *ARRIVAL

CILENTOBLU	SALERNO	AGROPOLI	SAN MARCO C.	ACCIAROLI	CASALVELINO	PISCOTTA	PALINURO	CAMEROTA
ANDATA / ONE WAY	08,00	09,00	09,25	10,00	10,25	10,55	11,25	11,45*
RITORNO / RETURN	20,15*	19,25	18,50	18,15	17,50	17,20	17,00	16,30

PERIODICITÀ: SABATO E DOMENICA / FREQUENCY: SATURDAY AND SUNDAY

*ARRIVO / *ARRIVAL

CILENTOBLU	SALERNO	AGROPOLI	SAN MARCO C.	AMALFI	POSITANO
ANDATA / ONE WAY	08,00	09,00	09,25	10,35	11,00*
RITORNO / RETURN	20,40*	19,40	19,05	17,50	17,20

PERIODICITÀ: DAL LUNEDÌ AL VENERDÌ / FREQUENCY: FROM MONDAY TO FRIDAY

CILENTO > CAPRI > NAPOLI E VV. / ROUNDTrip *ARRIVO / *ARRIVAL

CILENTOBLU	SAPRI	CAMEROTA	PISCOTTA	CASALVELINO	AGROPOLI	CAPRI	NAPOLI
ANDATA / ONE WAY	07,00	07,45	08,20	08,45	09,50	11,15	12,00*
RITORNO / RETURN	20,45*	20,10	19,30	19,10	18,10	16,15	15,30

PERIODICITÀ: MARTEDÌ, MERCOLEDÌ E GIOVEDÌ
FREQUENCY: TUESDAY, WEDNESDAY AND THURSDAY

*ARRIVO / *ARRIVAL

CILENTOBLU	SAPRI	PALINURO	ACCIAROLI	SAN MARCO C.	AGROPOLI	CAPRI	NAPOLI
ANDATA / ONE WAY	07,00	07,55	08,45	09,10	09,35	11,15	12,00*
RITORNO / RETURN	21,00*	20,15	19,25	19,00	18,20	16,50	16,00

PERIODICITÀ: LUNEDÌ E VENERDÌ / FREQUENCY: MONDAY AND FRIDAY

DAL 16 GIUGNO / FROM JUNE 16TH

SALERNO > AMALFI > POSITANO > CAPRI > ISCHIA *ARRIVO / *ARRIVAL

ALICOST	SALERNO	AMALFI	POSITANO	CAPRI	ISCHIA
ANDATA / ONE WAY	07.50	8.25	9.00	9.40	10.40*
RITORNO / RETURN	19.20*	18.55	18.20	17.30	16.20

PERIODICITÀ: GIORNALIERO / FREQUENCY: DAILY

DAL 1° LUGLIO / FROM JULY 1ST

SALERNO > EOLIE E VV. / ROUNDTrip *ARRIVO / *ARRIVAL

ALICOST	SALERNO	STROMBOLI	PANAREA	SALINA	VULCANO	LIPARI
ANDATA / ONE WAY	14:40	18:50	19:25	19:55	20:25	20:35*
RITORNO / RETURN	14:00*	10:10	09:40	09:20	08:50	08:30

ANDATA: VENERDÌ E DOMENICA - RITORNO: SABATO E LUNEDÌ
ONE WAY: FRIDAY AND SUNDAY - RETURN: SATURDAY AND MONDAY

CREA CON NOI
LA TUA ESCURSIONE PERSONALIZZATA
ORGANIZZA IL TUO GRUPPO
E VIAGGIA VERSO LE METE PIÙ ESCLUSIVE

INFO: +39 089871483 - BOOKING@ALCOST.COM





INFO +39 089 87 29 50
PARTENZE / DEPARTURES

POSITANO > SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) /
10:00 - 12:00 - 13:30 - 15:30 - 17:00 - 18:30

POSITANO > SALERNO (M. MANFREDI) / 17:10

POSITANO > AMALFI / 10:00 - 12:00 -
13:30 - 15:30 - 17:00 - 18:30

POSITANO > MINORI / 10:00* - 12:00* -
13:30* - 15:30* - 17:00* - 18:30*

POSITANO > MAIORI / 10:00* - 12:00* -
13:30* - 15:30* - 17:00* - 18:30*

POSITANO > CETARA / 10:00* - 12:00* -
13:30* - 15:30* - 17:00*

* CAMBIO AD AMALFI

AMALFI > SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) /
9:00* - 10:35 - 11:20* - 12:45 - 13:00*
- 14:10 - 14:15* - 16:15 - 16:30* - 17:45 -
18:00* - 19:10

AMALFI > SALERNO (M. MANFREDI) / 17:50

AMALFI > POSITANO / 9:20 - 10:30 - 11:30
- 12:30 - 14:00 - 15:00 - 16:20 - 18:00

AMALFI > MINORI / 9:00 - 11:20 - 13:00 -
14:15 - 16:30 - 18:00 - 19:05

AMALFI > MAIORI / 9:00 - 11:20 - 13:00 -
14:15 - 16:30 - 18:00 - 19:05

AMALFI > CETARA / 9:00 - 11:20 - 13:00 -
14:15 - 16:30 - 18:00

* VIA MINORI/MAIORI/CETARA

MINORI > MAIORI / 9:15 - 11:35 - 13:15 -
14:30 - 16:45 - 18:15 - 19:25

MINORI > AMALFI / 8:45 - 9:45 - 11:00 -
12:00 - 13:45 - 15:45 - 17:30 - 18:45

MINORI > CETARA / 9:10 - 11:35 - 13:15 -
14:30 - 16:45 - 18:15

MINORI > SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) /
9:15 - 11:35 - 13:15 - 14:30 - 16:45 - 18:15

MINORI > POSITANO / 8:45* - 9:45* -
11:00* - 12:00* - 13:45* - 15:45* - 17:30*

* CAMBIO AD AMALFI

SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) > AMALFI /
8:40 - 9:00* - 9:40 - 10:10* - 10:40 - 11:40
- 13:00* - 14:10 - 15:00* - 15:30 - 16:40*
- 18:00*

SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) > POSITANO /
8:40 - 9:40 - 10:40 - 11:40 - 13:00** -
14:10 - 15:30 - 16:40**

SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) > CETARA /
9:00 - 10:10 - 13:00 - 15:00 - 16:40 - 18:00

SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) > MAIORI /
9:00 - 10:10 - 13:00 - 15:00 - 16:40 - 18:00

SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) > MINORI /
9:00 - 10:10 - 13:00 - 15:00 - 16:40 - 18:00

SALERNO (M. MANFREDI) > AMALFI / 8:40

SALERNO (M. MANFREDI) > POSITANO / 8:40

* VIA CETARA/MAIORI/MINORI

** VIA CETARA/MAIORI/MINORI CON CAMBIO AD AMALFI



CETARA > SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) /
9:45 - 12:05 - 13:45 - 15:05 - 17:15 - 18:45

CETARA > MAIORI / 9:15 - 10:25 - 13:15 -
15:15 - 16:55 - 18:15

CETARA > MINORI / 9:15 - 10:25 - 13:15 -
15:15 - 16:55 - 18:15

CETARA > AMALFI / 9:15 - 10:25 - 13:15 -
15:15 - 16:55 - 18:15

CETARA > POSITANO / 9:15* - 10:25* -
13:15* - 15:15* - 16:55*

* CAMBIO AD AMALFI

MAIORI > MINORI / 8:35 - 9:35 - 10:50 -
11:45 - 13:35 - 15:35 - 17:20 - 18:35

MAIORI > AMALFI / 8:35 - 9:35 - 10:50 -
11:45 - 13:35 - 15:35 - 17:20 - 18:35

MAIORI > CETARA / 9:25 - 11:45 - 13:25 -
14:40 - 16:55 - 18:25

MAIORI > SALERNO (P.ZZA CONCORDIA) /
9:25 - 11:45 - 13:25 - 14:40 - 16:55 - 18:25

MAIORI > POSITANO / 8:35* - 9:35* -
10:50* - 11:45* - 13:35* - 15:35* - 17:20*

* CAMBIO AD AMALFI





INFO +39 081 878 14 30
PARTENZE / DEPARTURES

SORRENTO > AMALFI / 10:30 (G) - 14:55 (G)
AMALFI > SORRENTO / 11:35 (G) - 16:35 (G)

SORRENTO > CAPRI / 7:15 (F) - 8:05 (G)
- 8:45 (G) - 9:15 (G) - 9:50 (G) - 10:45 (G)
- 11:45 (G) - 13:30 (G) - 14:45 (G) - 15:50 (G)
- 16:05 (G) - 16:45 (G) - 17:45 (G)

CAPRI > SORRENTO / 8:00 (F) - 9:00 (G)
- 9:20 (G) - 10:20 (G) - 11:20 (G) - 11:40 (G)
- 12:20 (G) - 13:00 (G) - 15:15 (G) - 16:20 (G)
- 17:15 (G) - 18:30 (G)

SORRENTO > C.MARE / 17:40 (G)
C.MARE > SORRENTO / 6:50 (F) - 7:55 (G) - 8:55 (FS)

SORRENTO > ISCHIA / 09:10 (LUN/MER/ VEN - VIA PROCIDA) - 09:30 (MAR/GIOV/ SAB/DOM) - 15:50 (G.)

ISCHIA > SORRENTO / 10:35 (G) - 17:25 (G)

SORRENTO > POSITANO / 10:30 (G) - 14:55 (G)

POSITANO > SORRENTO / 17:00 (G)

SORRENTO > PROCIDA / 9:10 (LUN/MER/ VEN)

PROCIDA > SORRENTO / 17:50 (LUN/ MER/ VEN)

C.MARE > CAPRI / 06:50 (F) - 07:55 (G) - 08:10 (FS)

CAPRI > C.MARE / 17:15 (G)

C.MARE > CAPRI / 8:00 (G)

CAPRI > C.MARE / 17:15 (G)

G = GIORNALIERO
F = FERIALE
FS = FESTIVO



INFO +39 081 42 85 555
PARTENZE / DEPARTURES

NAPOLI > CAPRI / 7:30 - 8:05 - 8:35 - 9:10 - 9:10 - 10:10 - 10:35 - 11:10 - 11:35 - 12:40 - 14:00 - 14:40 - 15:35 - 16:00 - 16:30 - 18:10 - 20:00

CAPRI > NAPOLI / 6:50 - 8:05 - 9:10 - 9:35 - 10:10 - 10:35 - 11:35 - 12:15 - 12:40 - 13:40 - 14:50 - 15:25 - 16:30 - 17:05 - 17:10 - 18:10 - 19:10

SORRENTO > CAPRI / 8:10 - 11:25 - 13:50 - 16:40

CAPRI > SORRENTO / 7:35* - 9:15 - 12:10 - 15:55 - 17:35**

C.MARE > CAPRI / 6:30* - 7:30***

CAPRI > C.MARE / 15:55**** - 17:35****

NAPOLI > ISCHIA (CASAMICCIOLA) / 8:25# - 9:20 - 11:30 - 12:30# - 13:30 - 16:20# - 17:10 - 19:00#

ISCHIA (CASAMICCIOLA) > NAPOLI / 7:10# - 9:45# - 10:30 - 12:30 - 13:50# - 15:15 - 17:40# - 18:30

NAPOLI > PROCIDA / 8:25 - 12:30 - 16:20 - 19:00

PROCIDA > NAPOLI / 7:30 - 10:10 - 14:15 - 18:05

ISCHIA > PROCIDA / 7:10 - 9:45 - 13:50 - 17:40

ISCHIA > NAPOLI / 9:10 - 13:15 - 17:05 - 19:45

VIA PROCIDA
* DAL LUNEDÌ AL VENERDÌ
** SOLO VENERDÌ E DOMENICA
*** SOLO SABATO E DOMENICA
**** TUTTI I GIORNI ESCLUSO VENERDÌ E DOMENICA



INFO +39 081 333 44 11
PARTENZE / DEPARTURES

ISCHIA > NAPOLI / 6:25# - 7:45 - 10:35# - 14:30 - 17:00 - 18:50

NAPOLI > ISCHIA / 8:35 - 10:05 - 14:10 - 16:50 - 19:00 - 21:30

ISCHIA > POZZUOLI / 4:30 (F) - 6:20* - 8:10 - 10:10* - 11:10 - 13:30* - 15:05 - 16:50* - 18:40

POZZUOLI > ISCHIA / 6:40 (F) - 8:15* - 9:40 - 12:00* - 13:30 - 15:00* - 16:30 - 18:30* - 20:30

PROCIDA > POZZUOLI / 6:30** - 8:30 - 11:20 - 13:30 - 16:40

POZZUOLI > PROCIDA / 5:40** - 7:35 - 10:25 - 12:40 - 15:50

PROCIDA > NAPOLI / 7:05 - 11:15

ISCHIA > PROCIDA / 6:25 - 10:35

F = FERIALE
VIA PROCIDA
* DA/PER CASAMICCIOLA
** ESCLUSO SABATO E FESTIVI





INFO +39 081 497 22 38
PARTENZE / DEPARTURES

NAPOLI (BEVERELLO) > ISCHIA / 7:05***

- 7:35* - 9:40 - 10:50 - 12:10 - 12:55 - 14:35 - 15:30 - 17:20 - 17:55 - 20:20

ISCHIA > NAPOLI (BEVERELLO) / 6:30*

- 7:10* - 8:00*** - 8:40 - 9:35 - 11:45 - 13:20 - 14:00 - 16:15 - 16:50 - 18:10** - 19:10

NAPOLI (BEVERELLO) > FORIO# / 7:35*

- 9:40 - 10:50 - 14:35 - 17:20

FORIO > NAPOLI (BEVERELLO)# / 6:50*

- 9:15 - 11:20 - 13:00 - 15:55** - 16:30* - 17:50**

NAPOLI (MERGELLINA) > ISCHIA /

9:25****

VIA ISCHIA

NAPOLI (BEVERELLO) > SORRENTO / 9:00

- 11:00 - 13:00 - 15:05 - 17:15

SORRENTO > NAPOLI (BEVERELLO) / 8:10

- 10:00 - 12:00 - 14:00 - 16:25

ISCHIA > CAPRI / 10:35

CAPRI > ISCHIA / 16:40

CASTELLAMMARE > CAPRI# / 6:50* -

7:55 - 8:10**

CAPRI > CASTELLAMMARE# / 17:15

VIA SORRENTO



SORRENTO > CAPRI / 7:15* - 8:05 - 8:45 - 9:15 - 9:50 - 10:45 - 11:45 - 13:30 - 14:45 - 15:50 - 16:05 - 16:45 - 17:45

CAPRI > SORRENTO / 8:00* - 9:00 - 9:25

- 10:20 - 11:20 - 11:40 - 12:20 - 13:00 - 15:15 - 16:20 - 17:15 - 18:30

SORRENTO > ISCHIA / 9:10 (LUN-MER-

VEN) - 9:30 (MAR-GIO-SAB-DOM) - 15:50

ISCHIA > SORRENTO / 10:35 - 17:25

SORRENTO > POSITANO / 13:30 - 14:55

POSITANO > SORRENTO / 12:00 - 17:00

SORRENTO > AMALFI# / 10:30 - 14:55

AMALFI > SORRENTO# / 11:35 - 11:55 - 16:35

VIA POSITANO

CASTELLAMMARE > SORRENTO / 6:50 -

7:55 - 8:10**

SORRENTO > CASTELLAMMARE / 17:45

AMALFI > CAPRI / 9:30

CAPRI > AMALFI / 16:25

POSITANO > CAPRI / 10:00

CAPRI > POSITANO / 16:25

SALERNO > CAPRI / 8:40

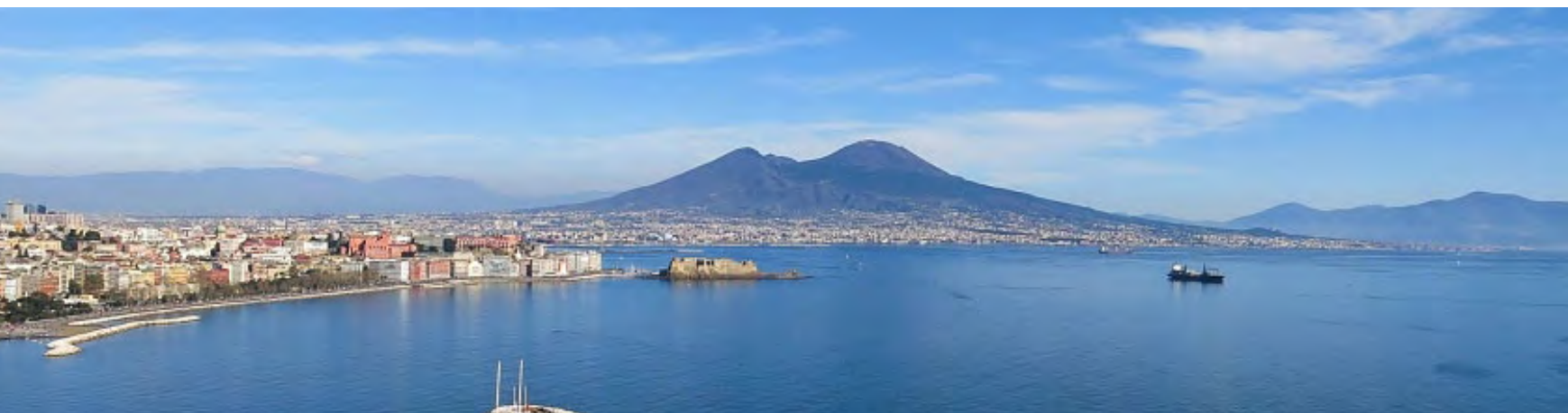
CAPRI > SALERNO / 16:25

* FERIALE

** FESTIVO

*** ESCLUSO SABATO E FESTIVI

**** SOLO SABATO E FESTIVI





INFO +39 081 552 07 63
PARTENZE / DEPARTURES

AMALFI > CAPRI / 8:55 - 10:30 - 16:55

CAPRI > AMALFI / 9:30 - 15:45 - 17:15

NAPOLI (M. BEVERELLO) > CAPRI / 8:35 -

9:30 - 9:50* - 10:35 - 11:35 - 12:40 - 14:40

- 15:35 - 16:30 - 17:25** - 18:55**

CAPRI > NAPOLI (M. BEVERELLO) / 9:35 -

10:35 - 11:35 - 12:40 - 13:40 - 15:25 - 16:30

- 17:05 - 17:35 - 18:40** - 19:55**

* SOLO MARTEDÌ, GIOVEDÌ E VENERDÌ

** SOLO VENERDÌ E FESTIVI

SORRENTO > CAPRI / 8:30 - 8:55 - 9:40 -

11:10 - 14:25 - 16:10

CAPRI > SORRENTO / 8:55 - 10:05 - 13:55

- 15:35 - 16:05 - 17:45

SORRENTO > NAPOLI (M. BEVERELLO) / 7:20

NAPOLI (M. BEVERELLO) > SORRENTO / 18:25

CASTELLAMMARE > CAPRI / 6:40* - 8:10**

CAPRI > CASTELLAMMARE / 17:40

* FERIALE

** FESTIVO

SALERNO > CAPRI / 8:20

CAPRI > SALERNO / 17:15

POSITANO > CAPRI / 9:15 - 10:55 - 16:30

CAPRI > POSITANO / 9:30 - 15:45 - 17:15



INFO +39 081 70 41 911
PARTENZE / DEPARTURES

CASTELLAMMARE > CAPRI (JET) / 7:30 - 7:50 - 7:55* - 8:25*

CAPRI > CASTELLAMMARE (JET) / 15:55

(ESCLUSO LUN E VEN) - 17:15* - 17:35

(LUN E VEN) - 17:45*

ISCHIA > CAPRI (JET) / 10:35

CAPRI > ISCHIA (JET) / 16:40

NAPOLI > CAPRI (JET) / 7:00 - 8:05 - 8:35

- 9:10 - 9:30 - 10:10 - 10:35 - 11:10 - 11:35 -

11:55 (SAB E DOM) - 12:40 - 14:00 - 14:40

- 15:35 - 16:00 - 16:30 - 20:00

CAPRI > NAPOLI (JET) / 6:50 - 8:05 -

9:10 - 9:35 - 10:10 - 10:35 - 11:35 - 12:15

- 12:40 - 13:40 - 14:50 - 15:25 - 16:30 -

17:05 - 17:10 - 17:35 - 18:10

SEIANO > CAPRI (JET) / 8:00*

CAPRI > SEIANO (JET) / 17:15*

SORRENTO > CAPRI (JET) / 7:15 (F) - 8:05

(LUN/MAR/MER/GIO) - 8:20 - 8:30 - 8:45

- 9:00 - 9:15 - 9:40 - 9:50 - 10:45 - 11:10

- 11:25 - 11:45 - 13:30 - 14:05 - 14:25 -

15:45 - 16:05 - 16:10 - 16:40 (LUN/VEN)

- 16:45 - 17:45

CAPRI > SORRENTO (JET) 8:00 (F) - 8:55

- 9:15 - 9:25 - 10:05 - 10:20 - 11:20 - 12:10

- 13:00 - 13:55 - 15:15 - 15:35 - 15:55 -

16:05 - 16:20 - 17:15 - 17:35 (LUN/VEN)

- 17:45 - 18:30

F = FERIALE

* VIA SORRENTO



AMALFI > CAPRI (JET) / 8:55

CAPRI > AMALFI (JET) / 17:15

AMALFI > CAPRI (MOTONAVE) / 8:25 - 9:30 - 11:35

CAPRI > AMALFI (MOTONAVE) / 15:30 - 16:25 - 17:30

POSITANO > CAPRI (JET) / 9:15

CAPRI > POSITANO (JET) / 17:15

POSITANO > CAPRI (MOTONAVE) / 9:00 - 10:00 - 12:00

CAPRI > POSITANO (MOTONAVE) / 15:30 - 16:25 - 17:30

SALERNO > CAPRI (JET) / 8:20

CAPRI > SALERNO (JET) / 17:15

SALERNO > CAPRI (MOTONAVE) / 8:00 - 8:40

CAPRI > SALERNO (MOTONAVE) / 16:25 - 17:30




GRIMALDI LINES
 INFO +39 091 611 36 91
 PARTENZE / DEPARTURES

SALERNO > PALERMO

LUNEDÌ: PARTENZA ALLE 12:30 / ARRIVO ALLE 23:00

SABATO: PARTENZA ALLE 00:30 / ARRIVO ALLE 10:00

PALERMO > SALERNO

VENERDÌ: PARTENZA ALLE 10:30 / ARRIVO ALLE 20:00

DOMENICA: PARTENZA ALLE 19:00 / ARRIVO ALLE 7:00*

* IL GIORNO SEGUENTE

SALERNO > CATANIA

DAL LUNEDÌ AL SABATO: PARTENZA ALLE 21:30 / ARRIVO ALLE 10:30*

CATANIA > SALERNO

DAL LUNEDÌ AL SABATO: PARTENZA ALLE 21:30 / ARRIVO ALLE 10:30*

* IL GIORNO SEGUENTE

SALERNO > TUNISI

LUNEDÌ: PARTENZA ALLE 12:30 / ARRIVO ALLE 14:30*

VENERDÌ: PARTENZA ALLE 23:59 / ARRIVO ALLE 22:30*

TUNISI > SALERNO

GIOVEDÌ: PARTENZA ALLE 18:30 / ARRIVO ALLE 20:00*

DOMENICA: PARTENZA ALLE 3:00 / ARRIVO ALLE 7:00*

* IL GIORNO SEGUENTE

SALERNO > MALTA

SABATO: PARTENZA ALLE 21:30 / ARRIVO ALLE 00:30**

MALTA > SALERNO

LUNEDÌ: PARTENZA ALLE 4:30 / ARRIVO ALLE 10:30*

* IL GIORNO SEGUENTE

** DOPO DUE GIORNI



MICHELANGELO
a m b i e n t e s r l
www.michelangeloambiente.it

Gruppo Giugliano

La Michelangelo Ambiente Srl vanta diversi anni d'esperienza nel settore della pulizia e dell'ecologia.
L'azienda opera con automezzi di proprietà e personale altamente qualificato.

I SERVIZI

- AUTOSPURGO
- GESTIONE RIFIUTI INDUSTRIALI
- PRONTO INTERVENTO 24H
- SOS AZIENDE
- CONSULENZA AMBIENTALE
- DERATTIZZAZIONE
- DISINFESTAZIONE
- DISINFESTIONE

Sede Legale: Via Casoni Marna, 87 - 80057 Sant'Antonio Abate (NA)
Sede Amm.va: Via Nazionale delle Puglie, 144 - 80032 Casamarciano (NA)
Tel. e Fax +39 0818297945 - Cell. +39 3481095426
michelangeloambiente@gmail.com - www.michelangeloambiente.it



ORARI

ISOLE EGADI & EOLIE

MARITIME TRANSFER

**LIBERTY**lines

INFO +39 0923 87 38 13

PARTENZE / DEPARTURES

ALICUDI > FILICUDI / 7:05** - 11:20 - 15:50 - 18:05

ALICUDI > GINOSTRA / 15:50*

ALICUDI > LIPARI / 7:05** - 11:20 - 15:50 - 18:05

ALICUDI > MESSINA / 15:50*

ALICUDI > MILAZZO / 7:05** - 11:20 - 15:50 - 18:05*

ALICUDI > PALERMO / 9:50

ALICUDI > PANAREA / 15:50*

ALICUDI > RINELLA / 7:05** - 11:20 - 15:50 - 18:05

ALICUDI > SALINA S.M. / 7:05** - 11:20 - 15:50

ALICUDI > STROMBOLI / 15:50*

ALICUDI > VULCANO / 7:05** - 11:20 - 15:50 - 18:05

* CAMBIO A LIPARI

** SOLO LUNEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ

FILICUDI > ALICUDI / 9:10 - 10:50 - 17:35

FILICUDI > GINOSTRA / 16:30*

FILICUDI > LIPARI / 7:35** - 11:50 - 16:30 - 18:35

FILICUDI > MESSINA / 16:30*

FILICUDI > MILAZZO / 7:35** - 11:50 - 16:30 - 18:35

FILICUDI > PALERMO / 9:10

FILICUDI > PANAREA / 16:30*

FILICUDI > RINELLA / 7:35** - 11:50 - 16:30 - 18:35

FILICUDI > SALINA S.M. / 7:35** - 11:50 - 16:30

FILICUDI > STROMBOLI / 16:30*

FILICUDI > VULCANO / 7:35** - 11:50 - 16:30 - 18:35

* CAMBIO A LIPARI

** SOLO LUNEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ

GINOSTRA > LIPARI / 7:30 - 9:40 - 11:20* - 16:10 - 17:40

GINOSTRA > MESSINA / 19:05

GINOSTRA > MILAZZO / 7:30 - 9:40 - 11:20* - 16:10 - 17:40

GINOSTRA > PANAREA / 7:30 - 9:40 - 11:20* - 16:10 - 17:40

GINOSTRA > SALINA S.M. / 9:40

GINOSTRA > STROMBOLI / 9:40 - 15:35 - 17:40 - 19:05

GINOSTRA > VULCANO / 7:30 - 9:40 - 11:20* - 16:10

* LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO

LIPARI > ALICUDI / 6:00* - 7:45 - 9:35 - 16:25

LIPARI > FILICUDI / 6:00* - 7:45 - 9:35 - 16:25

LIPARI > GINOSTRA / 8:10 - 9:15** - 14:15 - 16:45 - 18:05

LIPARI > MESSINA / 6:40 - 9:50 - 10:50 - 16:00 - 18:05

LIPARI > MILAZZO / 7:00 - 7:40 - 8:35

- 9:00 - 10:55 - 12:00 - 12:25** - 13:05 - 13:50 - 14:05 - 16:05 - 17:10 - 17:40 - 18:00 - 18:50 - 19:20** - 19:25*** - 19:50

LIPARI > PALERMO / 7:45

LIPARI > PANAREA / 8:10 - 9:15*** - 9:20** - 10:50 - 14:15 - 15:40** - 16:45 - 18:05

LIPARI > REGGIO CALABRIA / 9:50

LIPARI > RINELLA / 6:00* - 6:25 - 7:30**** - 7:45 - 9:35 - 12:00 - 16:25 - 19:50 - 20:05

LIPARI > SALINA S.M. / 6:00* - 6:25 - 7:30**** - 7:45 - 8:10 - 9:15 - 9:35 - 10:50 - 12:00 - 14:15 - 15:00 - 15:40** - 16:25 - 19:00 - 19:50 - 20:05

LIPARI > STROMBOLI / 8:10 - 9:15*** - 9:20** - 10:50 - 14:15 - 15:40** - 16:45 - 18:05

LIPARI > VIBO VALENTIA / 9:15***

LIPARI > VULCANO / 7:00 - 7:40 - 8:35 - 9:00 - 9:50 - 12:00 - 12:25** - 13:05 - 13:50 - 14:05 - 16:00 - 16:05 - 17:10 - 17:40 - 18:00 - 19:20** - 19:25*** - 19:50 - 20:05

* LUNEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ

** LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO

*** GIOVEDÌ - DOMENICA

**** MARTEDÌ - GIOVEDÌ - SABATO - DOMENICA

MESSINA > LIPARI / 7:00 - 8:15 - 13:00 - 15:00 - 18:30

MESSINA > PANAREA / 7:00 - 8:15* - 13:00** - 15:00

MESSINA > RINELLA / 7:00 - 18:30

MESSINA > SALINA S.M. / 7:00 - 8:15* - 13:00 - 18:30

MESSINA > STROMBOLI / 7:00 - 8:15* - 13:00** - 15:00

MESSINA > VULCANO / 8:15 - 13:00 - 18:30

* CAMBIO A LIPARI

** CAMBIO A SALINA / LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO





MILAZZO > ALICUDI / 6:30 - 8:30 - 15:10

MILAZZO > FILICUDI / 6:30 - 8:30 - 15:10

MILAZZO > GINOSTRA / 6:00 - 7:00 - 8:00** - 13:00 - 15:45 - 16:30*

MILAZZO > LIPARI / 6:30 - 7:00 - 8:00 - 8:30 - 9:40 - 10:45 - 12:30 - 13:00 - 14:00 - 14:30** - 15:10 - 15:45 - 16:30 - 17:45 - 18:45 - 19:30

MILAZZO > PALERMO / 6:30

MILAZZO > PANAREA / 6:00 - 7:00 - 8:00*** - 8:00** - 9:40* - 13:00 - 14:30** - 15:45 - 16:30*

MILAZZO > RINELLA / 6:30 - 8:30 - 10:45 - 15:10 - 18:45* - 19:30****

MILAZZO > SALINA S.M. / 6:30 - 7:00 - 8:00 - 8:30 - 9:40* - 10:45 - 13:00 - 14:00 - 14:30** - 15:10 - 17:45 - 18:45* - 19:30****

MILAZZO > STROMBOLI / 6:00 - 7:00 - 8:00*** - 8:00** - 9:40* - 13:00 - 14:30** - 15:45 - 16:30*

MILAZZO > VIBO VALENTIA / 8:00***

MILAZZO > VULCANO / 6:30 - 7:00 - 8:00 - 8:30 - 9:40 - 10:45 - 12:30 - 13:00 -

14:00 - 14:30** - 15:10 - 16:30 - 17:45 - 18:45 - 19:30

* CAMBIO A LIPARI

** LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO

*** GIOVEDÌ - DOMENICA

**** CAMBIO A VULCANO

PANAREA > GINOSTRA / 9:10 - 10:25** - 15:10 - 17:15 - 18:40

PANAREA > LIPARI / 8:00 - 9:15 - 10:50 - 11:50** - 16:35 - 17:15 - 18:10*** - 18:10** - 18:20

PANAREA > MESSINA / 12:05 - 18:40

PANAREA > MILAZZO / 8:00 - 9:15* - 10:50 - 11:50** - 16:35 - 18:10** - 18:10*** - 18:20

PANAREA > RINELLA / 9:15

PANAREA > SALINA S.M. / 9:15 - 10:50 - 18:10** - 18:10***

PANAREA > STROMBOLI / 9:10 - 10:20*** - 10:25** - 12:05 - 15:10 - 16:50** - 17:15 - 18:40

PANAREA > VIBO VALENTIA / 10:20***

PANAREA > VULCANO / 8:00 - 10:50 -

11:50** - 16:35 - 18:10** - 18:10***

* CAMBIO A LIPARI

** LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO

*** GIOVEDÌ - DOMENICA

PALERMO > ALICUDI / 13:50

PALERMO > FILICUDI / 13:50

PALERMO > GINOSTRA / 13:50*

PALERMO > LIPARI / 13:50

PALERMO > MILAZZO / 13:50

PALERMO > PANAREA / 13:50*

PALERMO > RINELLA / 13:50

PALERMO > STROMBOLI / 13:50*

PALERMO > SALINA S.M. / 13:50

PALERMO > VULCANO / 13:50

* CAMBIO A LIPARI

REGGIO CALABRIA > LIPARI / 13:40

REGGIO CALABRIA > PANAREA / 13:40*

REGGIO CALABRIA > SALINA S.M. / 13:40

REGGIO CALABRIA > STROMBOLI / 13:40*

REGGIO CALABRIA > VULCANO / 13:40

* CAMBIO A SALINA / LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO



RINELLA > ALICUDI / 8:30 - 10:15 - 17:05
 RINELLA > FILICUDI / 8:30 - 10:15 - 17:05
 RINELLA > GINOSTRA / 17:05*
 RINELLA > LIPARI / 5:45 - 6:20 - 6:50 - 8:05 - 10:10 - 12:20 - 13:20 - 17:05 - 19:05
 RINELLA > MESSINA / 5:45 - 10:10 - 17:05*
 RINELLA > MILAZZO / 6:20 - 6:50 - 8:05 - 10:10* - 12:20 - 13:20 - 17:05 - 19:05*
 RINELLA > PALERMO / 8:30
 RINELLA > PANAREA / 10:10 - 17:05*
 RINELLA > SALINA S.M. / 6:20 - 6:50 - 8:05 - 10:10 - 12:20 - 13:20 - 17:05 - 20:55
 RINELLA > STROMBOLI / 10:10 - 17:05*
 RINELLA > VULCANO / 5:45 - 6:20 - 6:50 - 8:05 - 12:20 - 13:20 - 17:05 - 19:05*

* CAMBIO A LIPARI

SALINA S.M. > ALICUDI / 8:15 - 10:00 - 16:50
 SALINA S.M. > FILICUDI / 8:15 - 10:00 - 16:50
 SALINA S.M. > GINOSTRA / 8:40 - 9:40** - 14:40 - 17:25*
 SALINA S.M. > LIPARI / 5:30 - 6:35 - 7:10 - 8:20 - 9:50 - 11:30 - 12:35 - 13:35 - 15:30 - 15:35 - 17:25 - 18:45** - 18:50*** - 19:25
 SALINA S.M. > MESSINA / 5:30 - 11:25 - 15:30 - 17:25*
 SALINA S.M. > MILAZZO / 6:35 - 7:10 - 8:20 - 9:50* - 11:30 - 12:35 - 13:35 - 15:35 - 17:25 - 18:45** - 18:50*** - 19:25
 SALINA S.M. > PALERMO / 8:15
 SALINA S.M. > PANAREA / 8:40 - 9:40** - 9:45*** - 11:25 - 14:40 - 16:15** - 17:25*
 SALINA S.M. > RINELLA / 5:30 - 6:55 - 8:15 - 9:50 - 10:00 - 12:25 - 16:50 - 20:15
 SALINA S.M. > STROMBOLI / 8:40 - 9:40** - 9:45*** - 11:25 - 14:40 - 16:15** - 17:25*
 SALINA S.M. > VIBO VALENTIA / 9:45***

SALINA S.M. > VULCANO / 5:30 - 6:35 - 7:10 - 8:20 - 11:30 - 12:35 - 13:35 - 15:30 - 15:35 - 17:25 - 18:45** - 18:50*** - 19:25

* CAMBIO A LIPARI

** LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO
 *** GIOVEDÌ - DOMENICA

STROMBOLI > GINOSTRA / 7:15 - 11:05** - 15:55

STROMBOLI > LIPARI / 7:15 - 8:35 - 10:20 - 11:05** - 15:55 - 16:35 - 17:30** - 17:35*** - 17:55

STROMBOLI > MESSINA / 12:45 - 19:25

STROMBOLI > MILAZZO / 7:15 - 8:35* - 10:20 - 11:05** - 15:55 - 17:30** - 17:35*** - 17:55

STROMBOLI > PANAREA / 7:15 - 8:35 - 10:20 - 11:05** - 15:55 - 16:35 - 17:30** - 17:35*** - 17:55

STROMBOLI > RINELLA / 8:35

STROMBOLI > SALINA S.M. / 8:35 - 10:20 - 17:30** - 17:35***

STROMBOLI > VIBO VALENTIA / 11:00***

STROMBOLI > VULCANO / 7:15 - 10:20 - 11:05** - 15:55 - 17:30** - 17:35***

* CAMBIO A LIPARI

** LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO
 *** GIOVEDÌ - DOMENICA

VIBO VALENTIA > LIPARI / 16:00*

VIBO VALENTIA > MILAZZO / 16:00*

VIBO VALENTIA > PANAREA / 16:00*

VIBO VALENTIA > SALINA S.M. / 16:00*

VIBO VALENTIA > STROMBOLI / 16:00*

VIBO VALENTIA > VULCANO / 16:00*

* GIOVEDÌ E DOMENICA

VULCANO > ALICUDI / 7:25 - 9:20 - 16:05

VULCANO > FILICUDI / 7:25 - 9:20 - 16:05

VULCANO > GINOSTRA / 7:50 - 8:55** - 13:55 - 17:20*

VULCANO > LIPARI / 6:15 - 7:25 - 7:50**** - 8:55 - 9:20 - 10:35 - 11:40 - 13:25***** - 13:55 - 14:45 - 15:20** - 16:05 - 17:20 - 18:40 - 19:35 - 20:25

VULCANO > MESSINA / 6:15 - 10:10 - 16:20 - 17:20

VULCANO > MILAZZO / 7:15 - 7:55 - 8:50 - 9:15 - 10:35 - 12:15 - 12:45** - 13:20 - 14:05 - 14:20**** - 16:20 - 17:25 - 17:55 - 18:20 - 19:40** - 19:45*** - 20:05

VULCANO > PALERMO / 7:25****

VULCANO > PANAREA / 7:50 - 8:55*** - 8:55** - 10:35* - 13:55 - 15:20** - 17:20

VULCANO > REGGIO CALABRIA / 10:10

VULCANO > RINELLA / 7:25 - 9:20 - 11:40 - 16:05 - 19:35* - 20:25

VULCANO > SALINA S.M. / 7:25 - 7:50 - 8:55 - 9:20 - 10:35* - 11:40 - 13:55 - 14:45 - 15:20** - 16:05 - 18:40 - 19:35* - 20:25

VULCANO > STROMBOLI / 7:50 - 8:55*** - 8:55** - 10:35* - 13:55 - 15:20** - 17:20*

VULCANO > VIBO VALENTIA / 8:55***

* CAMBIO A LIPARI

** LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - VENERDÌ - SABATO
 *** GIOVEDÌ - DOMENICA

**** LUNEDÌ - MARTEDÌ - MERCOLEDÌ - GIOVEDÌ - VENERDÌ - DOMENICA

***** DAL LUNEDÌ AL SABATO





TRAPANI > FAVIGNANA / 6:15** - 7:00 - 7:30 - 8:30 - 9:10 - 10:15 - 11:30 - 12:20 - 13:30 - 15:00 - 15:30 - 16:30 - 17:40 - 18:30 - 18:55 - 20:00

TRAPANI > LEVANZO / 7:00 - 7:30 - 8:30 - 9:10 - 10:15 - 11:30 - 12:20 - 13:30 - 15:00 - 15:30 - 16:30 - 17:40 - 18:30 - 18:55 - 20:00

TRAPANI > MARETTIMO / 8:30 - 9:10* - 12:20 - 15:30* - 16:30 - 17:40 - 20:00*

* CAMBIO A FAVIGNANA

** SOLO SABATO

FAVIGNANA > TRAPANI / 7:10 - 7:45 - 8:10 - 9:50 - 10:45 - 11:05 - 12:10 - 14:05 - 14:35 - 15:50 - 17:10 - 17:45 - 19:20 - 19:35 - 20:45 - 21:35*

FAVIGNANA > LEVANZO / 8:10 - 9:05 -

9:50 - 10:10 - 12:10 - 14:05 - 17:10 - 18:15 - 19:35 - 20:15

FAVIGNANA > MARETTIMO / 9:05 - 10:10 - 13:20 - 16:15 - 17:10 - 18:15 - 20:15

FAVIGNANA > MARSALA / 7:40 - 11:45 - 14:10 - 18:30 - 20:10

* SOLO SABATO

LEVANZO > TRAPANI / 6:50 - 7:30 - 8:25 - 10:05 - 10:25 - 10:45 - 12:25 - 14:20 - 15:30 - 17:25 - 17:30 - 19:00 - 19:55 - 20:30

LEVANZO > FAVIGNANA / 6:50 - 7:30 - 10:25 - 10:45 - 13:00 - 15:30 - 16:00 - 17:25 - 19:00 - 20:30

LEVANZO > MARETTIMO / 9:25 - 10:25 - 13:00 - 16:00 - 18:30 - 20:35

LEVANZO > MARSALA / 10:25

MARETTIMO > TRAPANI / 6:20 - 9:55 - 13:55 - 16:55 - 19:30*

MARETTIMO > FAVIGNANA / 6:20 - 9:55 - 11:05 - 13:55 - 16:55 - 17:50 - 19:30

MARETTIMO > LEVANZO / 6:20 - 9:55 - 16:55 - 19:30

MARETTIMO > MARSALA / 11:05 - 17:50

* CAMBIO A FAVIGNANA

MARSALA > FAVIGNANA / 7:00 - 9:30 - 13:30 - 16:30 - 19:30

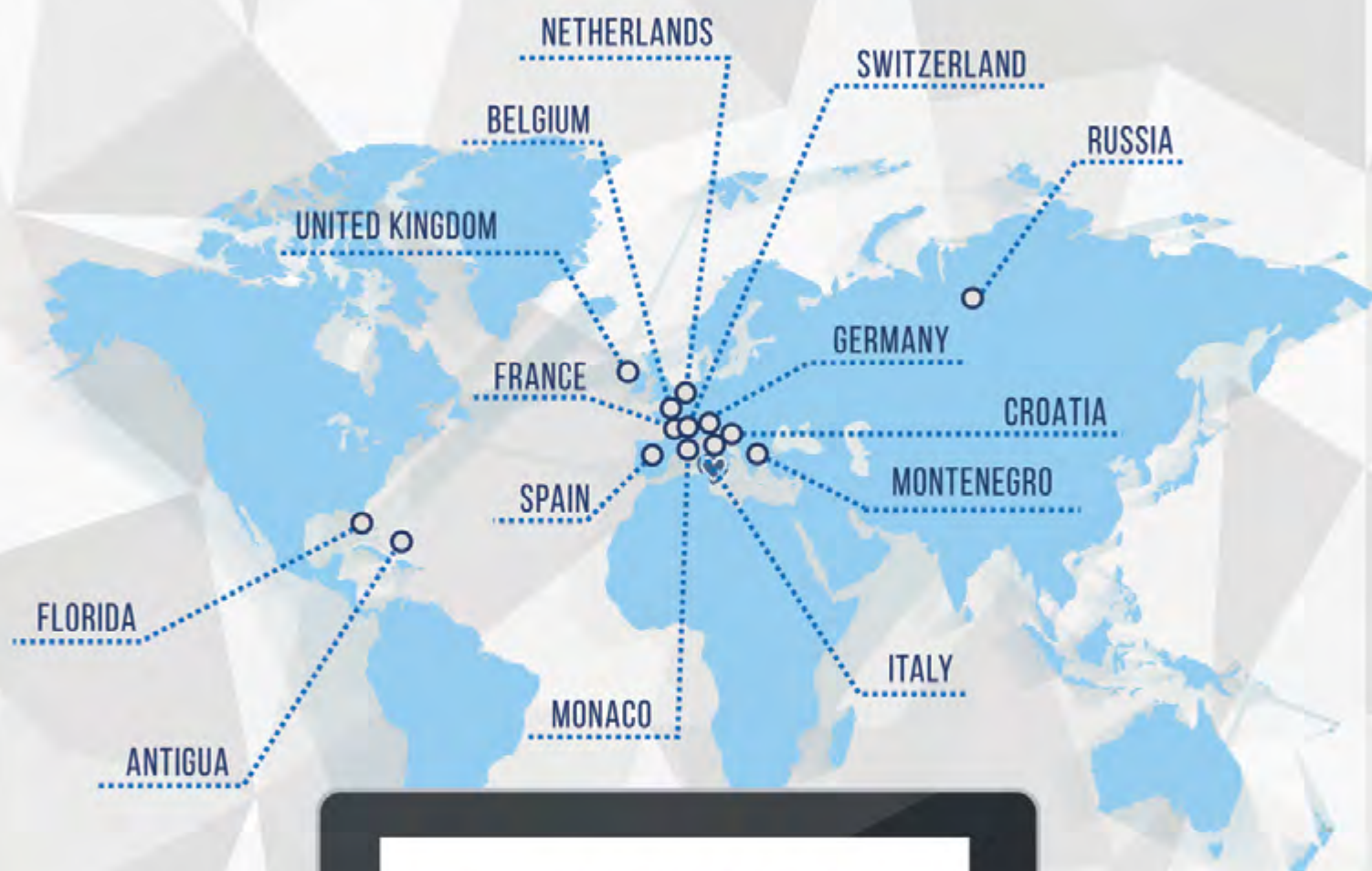
MARSALA > LEVANZO / 9:30

MARSALA > MARETTIMO / 9:30 - 16:30



30NODI

MARINA, CHARTER, EVENTS AND MARITIME SERVICES



WHERE YOU CAN FIND
30NODI MAGAZINE





LA COMPAGNIA

Allilauro Gru.So.N. nasce nel 1991. Amministrata dal Comandante Salvatore Di Leva la società, operante nel ramo trasporto passeggeri fra Costiere Sorrentina, Amalfitana ed isola di Capri, ha avuto una continua crescita. Infatti si è arricchita con l'acquisizione di aliscafi, unità veloci ed Hsc ed ha investito nella crocieristica di elite, con acquisizione e ristrutturazione della motonave Capri, motoyacht di lusso.

THE COMPANY

The company Allilauro Gru.So.N. was created in 1991. Run by Commander Salvatore Di Leva, the company, operating within the field of passenger transport between the coasts of Sorrento and Amalfi and the island of Capri, has enjoyed continuous growth. In fact, it has increased its fast links through the acquisition of hydrofoils, fast ships and HSCs. The company has invested in the elite cruise market, through the acquisition and restructuring of the present Capri, a luxury motoryacht.



Sorrento - Allilauro Gruson 081 8781430



Capri - Allilauro Gruson 081 8376995

Rent a Car



multiservices and mobility



Noleggio Auto / Rent a Car

Noleggio Scooter / Rent a Scooter

Soccorso Stradale / Roadside assistance

Riparazioni Meccaniche e Carrozzeria /

Mechanicals and Auto Body Repairs

Servizio Gommista / Tire Services

Starace srl

L'azienda Starace srl, fondata nel 1980 da Michele Starace, è oggi leader nel settore delle autoriparazioni e del noleggio auto a breve, medio e lungo termine. La società vanta un parco veicoli nuovi e perfettamente mantenuti, e inoltre offre diversi servizi di autoriparazione (carrozzeria, meccanica, elettrauto, gommista) di elevata qualità, grazie alle competenze acquisite e consolidate nel corso degli anni.

/ Starace srl, founded in 1980 by Michele Starace, is today a leader in the field of car repair and short, medium and long-term car hire.

The company consists of a fleet of new and perfectly maintained vehicles, and offers various repair services (bodywork, mechanics, electrician, tire repairer) of high quality, thanks to the skills acquired and consolidated over the years.

Contatti / Contacts

CASTELLAMMARE DI STABIA

Via Napoli 138/140 - Tel 081 871 6141

direzione@michelestarace.it

PORTICI

Via Libertà 173 bis/179/181

Tel 081 7764371

portici@michelestarace.it

CAPRI - AMALFI - SORRENTO COAST



+39 3667457167



staracesrl

www.michelestarace.it